

# NEW Bewerben Sie sich bei der JOB Taunus Sparkasse

Werden Sie

## (Senior) Kundenberater (m/w/d) – Gewerbliche Immobilienfinanzierung

in Voll-/Teilzeit / Standort in Bad Homburg

Das ist mein Job!

### KARRIERE BEI DER TAUNUS SPARKASSE: NAH BEI DE' LEUT'.

Mitten im Rhein-Main-Gebiet befindet sich die Taunus Sparkasse, Ihr neuer Arbeitgeber. Unser rund **750-köpfiges Team** erwirtschaftete zuletzt eine Bilanzsumme von über **7,4 Milliarden Euro**. Aber was uns antreibt, sind die Bürgerinnen und Bürger, Unternehmen und Kommunen unserer Region, die wir mit zuverlässigen Bankdienstleistungen versorgen. Außerdem sind wir ein starker Partner für Vereine sowie für soziale, kulturelle und sportliche Projekte. Kurz: Wir sind eine Bank, die ganz nah an den Menschen ist – eben „nah bei de' Leut'“. Auch Sie werden das schnell merken. Denn Ihre persönlichen Stärken fördern wir durch **stetige Weiterbildung** und **abwechslungsreiche Projekte**, Ihr Wohlbefinden durch unkompliziertes Miteinander, ausgeglichene **Work-Life-Balance** und die Gewissheit, bei einem sicheren, regionalen Marktführer zu arbeiten.

### Aufgaben, die auf Ihr Können einzahlen

- ✓ Wenn es um **Projekt- und Bauträgerfinanzierungen** geht, dann sind Sie für unsere **gewerblichen Immobilienkunden** im Rhein-Main-Gebiet ein professioneller Gesprächspartner.
- ✓ Sie **analysieren** die Geschäftsbeziehung und konkrete Kreditanfragen unserer Kunden nach kreditfachlichen Vorlagen, bewerten die **Machbarkeit** und erarbeiten in enger Zusammenarbeit mit unseren Fachbereichen die maßgeschneiderte **Kreditlösung** für unsere Kunden.
- ✓ Mit Ihren Kolleginnen und Kollegen setzen Sie **risikoadäquate Preisgestaltung** im Team um und erreichen Vertriebsziele gemeinsam.
- ✓ Nicht zuletzt bekommen Sie die Möglichkeit, Ihre Ideen und Impulse bei **internen Projekten** und der kontinuierlichen Verbesserung unserer Kreditprozesse einzubringen und damit Ihren eigenen Arbeitsalltag mitzugestalten.

### Qualifikationen, die uns begeistern:

- ✓ Ein Abschluss als **Bankfachwirt/-in, Betriebswirt/-in** oder abgeschlossenes wirtschafts- bzw. rechtswissenschaftliches **Studium**, bspw. in Insurance & Banking
- ✓ Mehrjährige Berufserfahrung im **Kreditgeschäft** mit Schwerpunkt auf der gewerblichen Immobilienfinanzierung und tiefgreifenden Kenntnissen des **Immobilienmarkts**
- ✓ Konzeptionelle und umsetzungsorientierte Arbeitsweise mit starker **Markt- und Kundenorientierung**
- ✓ Ihre Persönlichkeit zeichnet sich durch Teamgeist, **Eigeninitiative** und Entscheidungsstärke sowie durch ausgeprägtes **Kommunikations- und Verhandlungstalent** aus.

### Benefits, die Sie weiterbringen:

- Flexible Arbeitszeiten und Möglichkeit zum mobilen Arbeiten
- Attraktives Gehalt
- Moderne Arbeitsplätze
- Eine betriebliche Altersvorsorge und vermögenswirksame Leistungen
- Freiraum für eigene Ideen und persönliche Weiterentwicklung
- 30 + 2 Tage Urlaub
- Ein nahegelegener Kita-Betreuungsplatz für Ihren Nachwuchs
- Subventionierte Parkplätze (nach Verfügbarkeit)
- Mitarbeiterkantine mit abwechslungsreichen Leckereien
- Ein eigener Reinigungsservice im Haus
- Betriebsarzt
- Vergünstigte Sportangebote und tolle Mitarbeiter-Rabatte

### Klingt das unterm Strich ganz nach Ihnen?

Dann bewerben Sie sich einfach. Wir sichten Ihre Bewerbungsunterlagen und laden Sie im positiven Fall direkt zu einem **ersten Vorstellungsgespräch** ein. Sofern dieses positiv verläuft, erwartet Sie ein **zweites Gespräch** auf unserem Campus in Bad Homburg. Wenn alles passt, dürfen Sie sich anschließend bereits über unsere **Zusage** freuen.

Das ist mein Job!

### Ihre Ansprechpartnerin



**Antonia Schnell**  
Personalmanagement  
Telefon: 06172 270 72762

Sollten Sie Fragen zu dieser Stelle oder Ihrem Bewerbungsstatus haben, schreiben Sie uns gerne an [Personal@tsk.de](mailto:Personal@tsk.de) zu welchen Terminen wir Sie anrufen dürfen. Wir freuen uns, von Ihnen zu hören!