

# Bedarfsfeldmanager/in Aktivgeschäft / Immobilien (m/w/d)

Werden Sie ein Teil unserer **Sparkassenfamilie** - bei einem der **größten** Arbeitgeber und **Marktführer** in der Region Nordwestmecklenburg. Unsere 230 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter sind in 15 Geschäftsstellen und in spezialisierten Kompetenzcentern für unsere **70.000 zufriedenen Kunden** da. Unser **Erfolg** ist der Erfolg der Region - darum investieren wir in die Förderung der heimischen Wirtschaft und in das kulturelle, sportliche und soziale Leben um uns herum.

Unser Vertriebsmanagement sucht zum nächstmöglichen Zeitpunkt Ihre Expertise als **Bedarfsfeldmanager/in (m/w/d) Aktivgeschäft im Privat- und Firmenbereich – mit Fokus auf „Rund um die Immobilie“**.

Sie sind im Kreditgeschäft zu Hause, denken prozessorientiert und möchten Ihre Erfahrungen aktiv einbringen? Dann gestalten Sie mit uns die Zukunft!

## Ihre Aufgaben - Ihre Perspektiven:

- Als Bedarfsfeldmanager/in haben Sie ein vertriebliches Auge für unsere Kreditprodukte – und haben dabei stets die Bedürfnisse unserer Kundinnen und Kunden im Blick
- Gleichzeitig sind Sie zentrale/r Ansprechpartner/in für unsere Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter und stehen bei allen Fragen rund um das Aktivgeschäft zur Seite – insbesondere im Kontext „Rund um die Immobilie“
- Mit Ihrer Erfahrung gestalten Sie voller Überzeugung die strategische Vertriebs- und Produktplanung – für Lösungen, die unserer Kundschaft echten Mehrwert bieten
- Ob bei Produktschulungen, Vertriebsaktionen oder Veranstaltungen – Sie handeln mit Leidenschaft für Kundenzufriedenheit und unseren gemeinsamen Erfolg
- Sie sind die vertrauensvolle Schnittstelle zu unseren Verbundpartnern im Kreditgeschäft (z. B. HW-Leasing, Creditreform)
- Darüber hinaus agieren Sie als Bindeglied zu relevanten Bereichen der Marktfolge Aktiv und bearbeiten themenbezogen administrative Prozesse und Abläufe
- Sie behalten gesetzliche und regulatorische Anforderungen souverän im Blick und stellen deren verlässliche Umsetzung sicher

## Unsere Erwartungen - Ihre Fähigkeiten:

- Sie haben eine abgeschlossene Ausbildung zur Bankkauffrau / zum Bankkaufmann – gerne ergänzt durch eine Weiterbildung (z. B. Bankfachwirt/in)
- Das Kreditgeschäft ist Ihre Leidenschaft und idealerweise bringen Sie bereits Erfahrungen aus der Sparkassenwelt mit
- Optimalerweise beherrschen Sie die sparkasseninterne IT OSPlus
- Struktur, Überblick und echte Kundenorientierung prägen Ihre Arbeitsweise
- Sie kommunizieren klar, verbindlich und gerne – ob im kleinen Kreis oder bereichsübergreifend
- Und vor allem: Sie haben Lust, Dinge voranzutreiben und Verantwortung zu übernehmen!



### **Unser Angebot für Sie:**

- Arbeiten, wo Sie zu Hause sind – bei einem der größten Arbeitgeber der Region
- Wir schaffen Freiraum für Entwicklung und eigene Ideen durch gute Karriere­möglichkeiten sowie einer fachlichen und persönlichen Weiterbildung
- Wir bleiben im Gespräch – durch gelebte flache Hierarchien
- Wir zahlen ein attraktives Gehalt nach dem TVöD-S sowie eine jährliche Sonderzahlung als auch vermögenswirksame Leistungen
- Wir sorgen mit Ihnen gemeinsam vor - mit einer zusätzlichen Betriebsrente über die ZMV
- Bei uns sind 32 Tage Urlaub im Kalenderjahr selbstverständlich
- Vereinbarkeit von Privat- und Berufsleben durch flexible Arbeitszeiten und Homeoffice-Möglichkeiten
- Wir halten Sie fit – durch die Angebote unseres Gesundheitskreises & Fahrradleasing

Unser Team des Vertriebsmanagements freut sich auf Sie!

Bewerben Sie sich einfach online unter [spk-mnw.de/karriere](https://spk-mnw.de/karriere).

