



Bereit für etwas Neues?

Wir glauben an eine Arbeitswelt, in der Menschen sich **selbst verwirklichen** und ihre Potenziale entfalten - weil's um mehr als Geld geht. **Nähe, Fairness, Nachhaltigkeit** und **Respekt** sind für uns gelebte Werte für ein erfolgreiches **Miteinander**. Unser besonderer **Spirit** zeigt sich auch im Umgang miteinander - nämlich per **du**.

Daher suchen wir Menschen, die sich für **unsere Mission** begeistern, mit ihrem Können unser **Team** bereichern und gemeinsam einen **positiven Beitrag** leisten wollen. Wir bieten dir die Möglichkeit, deine **Fähigkeiten** und **Talente** einzusetzen, um gemeinsam mit uns an unserer Erfolgsgeschichte anzuknüpfen.

Willkommen bei der Sparkasse zu Lübeck AG - eine moderne und zukunftsorientierte Bank und stolz darauf, seit über 200 Jahren für unsere Kund:innen und Mitarbeitenden da zu sein und gleichzeitig mit modernen Lösungen die Zukunft zu gestalten.

Im Rahmen einer **frühzeitigen Nachfolgeregelung** und rechtzeitigen Einarbeitung suchen wir eine:n

Referent:in Versicherungsgeschäft

Worauf darfst du dich freuen?

- Spannende und **verantwortungsvolle Aufgaben** in einem dynamischen Arbeitsumfeld
- **Eigenverantwortlichkeit** und abteilungsübergreifendes **Arbeiten auf Augenhöhe**
- Individuelle **Personalentwicklung** und Weiterbildungsmöglichkeiten, um dich persönlich und fachlich weiterzubringen
- Eine **leistungsgerechte** und **attraktive Vergütung** nach Tarifvertrag der Privatbanken
- Unsere **WertSchätze** (Benefits) für unsere Mitarbeitenden – [hier](#) findest du mehr!

Wie könnte dein neuer Arbeitsalltag aussehen?

- Treiben der **Entwicklung unseres Produktportfolios** der **Versicherungsprodukte** (und ggf. Bausparprodukte) und **Verantwortung** für dessen kontinuierliche Weiterentwicklung
- **Unterstützung der Vertriebsbereiche** (u.a. Privat- und Firmenkund:innenberatung) bei Versicherungsfragen und der konzeptionellen Ausgestaltung
- Analysieren und **Implementieren neuer Produktinnovationen**, insbesondere im Hinblick auf **Digitalisierung**
- Aktive Mitwirkung bei der **Vertriebsplanung** und Erstellen des jährlichen Vertriebsplans gemeinsam mit dem Team
- Mitarbeit oder Leitung von abteilungsübergreifenden **Projekten**
- **Präsentation** unseres Leistungs- und Produktspektrums **bei internen und externen Veranstaltungen**
- Koordinieren der **bereichsübergreifenden Zusammenarbeit** und Sicherstellen eines **reibungslosen Informationsflusses** innerhalb der Sparkasse

Womit überzeugst du uns?

- Du hast eine abgeschlossene **Ausbildung als Kauffrau/-mann für Versicherungen und Finanzen** und bringst idealerweise bereits Fachkenntnisse durch ein Studium oder Erfahrung in den Bereichen mit
- Neugier & Pioniergeist – **Change** ist für dich keine Herausforderung, sondern dein Antrieb
- Du willst **eigenverantwortlich arbeiten** und hast **Lust**, individuelle Lösungen zu finden
- Hohes Maß an **Kund:innenorientierung** und Freunde am **Vertrieb**
- Du hast **Spaß an der Arbeit** und den Drang, etwas in deinem Unternehmen zu bewegen

Klingt spannend?

... aber du erfüllst noch nicht alle Kriterien? Dann können wir gerne drüber sprechen, da wir Zeit für eine **intensive Einarbeitung** haben. Daher bewirb dich **auch gerne als Nachwuchskraft**.

Wir freuen uns, wenn du Teil der Abteilung Kundenmanagement werden möchtest. Deine Bewerbung sendest du bitte bis zum 20. September 2024 über unser Karriereportal.

Deine Fragen zur ausgeschriebenen Stelle beantwortet dir gerne unser Leiter Kundenmanagement **Lars Willer** unter 0451 147-318, unser Gruppenleiter Bedarfsfeldmanagement **Niclas Romer** unter 0451 147-327 oder unser Personalreferent **Cedric Krampitz** unter 0451 147-423.