



Bereit für etwas Neues?

Wir glauben an eine Arbeitswelt, in der Menschen sich **selbst verwirklichen** und ihre Potenziale entfalten - weil's um mehr als Geld geht. **Nähe, Fairness, Nachhaltigkeit** und **Respekt** sind für uns gelebte Werte für ein erfolgreiches **Miteinander**. Unser besonderer **Spirit** zeigt sich auch im Umgang miteinander - nämlich per **du**.

Daher suchen wir Menschen, die sich für **unsere Mission** begeistern, mit ihrem Können unser **Team** bereichern und gemeinsam einen **positiven Beitrag** leisten wollen. Wir bieten dir die Möglichkeit, deine **Fähigkeiten** und **Talente** einzusetzen, um gemeinsam mit uns an unserer Erfolgsgeschichte anzuknüpfen.

Willkommen bei der Sparkasse zu Lübeck AG - eine moderne und zukunftsorientierte Bank und stolz darauf, seit über 200 Jahren für unsere Kund:innen und Mitarbeitenden da zu sein und gleichzeitig mit modernen Lösungen die Zukunft zu gestalten.

Werde Teil unseres FirmenkundenCenters und setze deine Fähigkeiten und Talente künftig als

Gewerbekundenberater:in ein.

Worauf kannst du dich freuen?

- spannende und **verantwortungsvolle Aufgaben** in einem **modernen** Arbeitsumfeld
- individuelle **Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten**
- **mobiles Arbeiten** unterstützt deine **Flexibilität**
- unsere **WertSchätze** (Benefits) für unsere Mitarbeitenden – [hier](#) findest du mehr!
- eine **leistungsgerechte, attraktive Vergütung** im Bankentarif der Privatbanken

Wie könnte dein neuer Arbeitsalltag aussehen?

- du **berätst** deine persönlich zugeordneten **Gewerbekund:innen**
- du **erarbeitest** und **verantwortest** strukturierte und bedarfsgerechte **Produktlösungen** und **Immobilienfinanzierungen**, die unserem **ganzheitlichen Ansatz** entsprechen
- du **erkennst** und **nutzt Cross-Selling-Ansätze** und/oder leitest sie an **Spezialist:innen** über
- du bist innerhalb deines Arbeitsbereiches **risiko- und ergebnisverantwortlich**
- du **akquirierst** und **begeisterst Neukund:innen** für unser Haus

Womit überzeugst du uns?

- **abgeschlossene Bankausbildung** mit Weiterbildung zum/zur **Sparkassenfachwirt:in** oder vergleichbare Weiterbildung
- du hast **Berufserfahrung** in der **Betreuung** und **Beratung** von (**gewerblichen**) **Kund:innen**
- du **liebst den Vertrieb** und überzeugst durch **verkäuferische Erfolge**
- du hast **Ideen** für die Weiterentwicklung von **modernen und innovativen** Beratungsansätzen
- du arbeitest **gerne digital** und bist **neuen Vertriebswegen gegenüber aufgeschlossen**
- du hast das **Talent**, langfristige **Kund:innenbeziehungen aufzubauen** und zu pflegen

Die Aufgaben haben dein Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns, wenn du **Teil eines erfolgreichen Teams** werden möchtest. Deine Bewerbung sendest du uns bitte bis zum **26. April 2024** über unser [Karriereportal](#) .

Deine Fragen zur ausgeschriebenen Stelle beantwortet dir gerne unser Leiter des FirmenkundenCenters **Thomas** Timm unter 0451 147-125, unser Gruppenleiter **Sascha** Käufer unter 0451 147-131 oder unsere Personalreferentin **Bianca** Klüssendorf unter 0451 147-229.