



Wir im Sparkassenverband Bayern sind Dienstleister und zentraler Ansprechpartner für unsere Sparkassen. Unter unserer Maxime „Wir machen es den Sparkassen einfach, ihren Auftrag zu erfüllen“ beschäftigen wir uns mit rechtlichen, geschäftspolitischen und bankfachlichen Themen. In enger Zusammenarbeit mit unseren Verbundpartnern in der Sparkassen-Finanzgruppe richten wir unsere Leistungen am Bedarf der Sparkasse aus: Wir beraten, erarbeiten Strategien und vertreten ihre Interessen. Unterstützen Sie uns dabei in unserem Geschäftsbereich Vertrieb zum nächstmöglichen Zeitpunkt am Standort München als

**Referent:in Kredite und Immobilie
mit dem Schwerpunkt Gewerbliches Kreditgeschäft (m/w/d)
(S 2024-08/B7)**

Ihre Aufgaben:

- Beratung und Unterstützung von Sparkassen im Firmenkunden-Kreditgeschäft mit praxisnahen, vertriebsrelevanten, prozessualen und technischen Empfehlungen in enger Zusammenarbeit mit internen und externen Partnern (Sparkassen, Verbänden, Verbundpartner, interne Fachbereiche etc.)
- Entwicklung strategischer und operativer Lösungen für Sparkassen, insbesondere für die Zielgruppe Bauträger
- Vernetzung und Koordination des Leistungsangebotes im gesamten Ökosystem über alle Vertriebswege hinweg, zwischen Sparkassen, mit Verbundpartnern, anderen Verbänden und Dienstleistern
- Konzeption von Umsetzungsmaßnahmen zur Steigerung des Firmenkundenkredit- und Fördermittelgeschäfts, inklusive der technischen Systeme
- Vorantreiben zukunftsweisender Themen im Firmenkundenkreditgeschäft sowie die Betreuung der Regelwerke für nachhaltige Finanzierungen
- Zentrale Anlaufstelle für alle Fragestellungen der zugeordneten Geschäftsfelder

Das zeichnet Sie aus:

- Sie bringen fundiertes Wissen im Firmenkunden-Kreditgeschäft mit, idealerweise ergänzt durch Kenntnisse im Bauträgergeschäft.
- Sie haben die Fähigkeit, komplexe Sachverhalte schnell zu erfassen und praxisnahe, vertriebsorientierte Lösungen zu entwickeln.
- Sie verfügen über starke kommunikative Fähigkeiten und haben Freude an der Zusammenarbeit mit Sparkassen, Fachbereichen und Partnern.
- Sie haben mehrjährige Erfahrung im Firmenkundengeschäft einer Sparkasse sowie umfassende Methodenkompetenz, idealerweise auch in systematischer Beratung oder Organisationsentwicklung.
- Sie besitzen ein tiefes Verständnis der technischen Lösungen und Dienstleistungen im Firmenkundenkreditgeschäft.
- Sie zeichnen sich durch hohe Leistungsorientierung und Motivation aus, um Sparkassen und Partner aktiv zu unterstützen.
- Sie sind flexibel hinsichtlich Ihres Einsatzortes und bereit, innerhalb Bayerns zu reisen.

Warum wir?

- Sie erwartet ein interessantes und vielseitiges Aufgabengebiet mit entsprechenden Handlungs- und Gestaltungsspielraum
- Sie erhalten eine attraktive Grundvergütung zzgl. Sonderzahlungen, leistungsabhängigen Vergütungsbestandteilen und vermögenswirksamen Leistungen
- Bei Ihrer Zukunftsvorsorge unterstützen wir Sie gerne, u.a. durch eine vollständig arbeitgeberfinanzierte betriebliche Altersvorsorge
- Wir fördern eine gute Work-Life-Balance: 32 Tage Urlaub, Gleitzeit mit flexiblem Überstundenausgleich und Mobile Office
- Zu unseren Benefits zählen u.a. Jobticket/gefördertes Deutschlandticket, Kantine, und unser Gesundheitsmanagement (z.B. verschiedene Sportangebote und Gesundheits-Checks)
- Ihre Leidenschaft für Lehr- und Vortragstätigkeiten können Sie ggf. im Rahmen einer Dozententätigkeit an unserer Akademie verwirklichen
- Ihre fachliche und persönliche Weiterentwicklung ist uns wichtig – hierzu kommen wir u.a. bei unseren regelmäßigen Mitarbeitergesprächen in den Austausch
- Wir bieten ein unbefristetes Arbeitsverhältnis und hohe Sicherheit im öffentlichen Dienst
- Last but not least: Unser kompetentes und offenes Team freut sich schon auf Sie!

... und weitere Benefits, die Sie auf unserer **Karriereseite** finden

Fühlen Sie sich angesprochen?

Dann bewerben Sie sich bitte bis **spätestens 25.10.2024** ausschließlich über folgenden Link: <https://sparkasse.mein-check-in.de/sparkassenverband-bayern/>. Falls Sie sich vorab telefonisch informieren möchten, steht Ihnen als Ansprechpartner der Leiter des Geschäftsbereichs Vertrieb, Ludwig Basel 089 2173-1595, gerne zur Verfügung.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.