



Berater Baufinanzierung (m/w/d)

Unser Teamgeist und unsere hohe Kundenorientierung sind Basis für unseren Erfolg als Marktführer in Wedel. Wir zählen zu Europas größter Finanzgruppe und sind Expert:innen darin, Menschen auf ihrem Weg zu begleiten – ob es um die finanzielle Sicherheit oder den individuellen Karriereweg geht. Mit einem hoch engagierten Team von rund 100 Beschäftigten arbeiten wir erfolgreich in einem dynamischen und innovativen Umfeld und nutzen dabei intensiv die Chancen der Digitalisierung. Komm an Bord, weil es um mehr als den Job geht – weil es um uns geht. Wir leben Respekt, Toleranz und engagieren uns für unsere Region. Gute Ideen dürfen bei uns wachsen und mit dem gemeinsamen Know-how wollen wir Menschen und unsere Sparkasse weiterbringen.

Weil es um mehr als den Job geht

Deine Aufgaben:

- Begleiten und Beraten: Du berätst unsere Kundinnen und Kunden rund um die Baufinanzierungsberatung - verständlich, transparent und individuell
- Vergleichen und Optimieren: Du vergleichst über 400 aktuelle Finanzierungsangebote, prüfst Fördermöglichkeiten und energieeffiziente Lösungen
- Begeistern: Du begeisterst deine Kundinnen und Kunden vom ersten Gespräch bis zur Umsetzung ihres Wohntraums - persönlich und digital
- Mitgestalten: Du wirkst aktiv am Aufbau unserer transparenten Baufinanzierung mit und bringst idealerweise Erfahrungen aus der Baufinanzierungsvermittlung in die Weiterentwicklung unseres Beratungsansatzes ein

Deine Benefits:

- Work-Life-Balance durch ein flexibles Arbeitszeitmodell und mobiles Arbeiten
- 32 Tage Urlaub, an Weihnachten und Silvester frei und die Möglichkeit, zusätzlichen Urlaub zu erwerben
- Eine leistungsentsprechende Vergütung mit einer erfolgsabhängigen Zusatzkomponente
- Betriebliche Altersvorsorge und Krankenversicherung
- iPhone und iPad auch zur privaten Nutzung
- Duz-Kultur und Sparkassensneaker
- BusinessBike, Betriebliches Gesundheitsmanagement und vieles mehr

Dein Profil:

- Du hast eine bankfachliche Ausbildung (mindestens Abschlussnote gut im Segment "Kundenberatung") und ggf. eine weiterführende Qualifikation erfolgreich abgeschlossen
- Du bist eine selbstbewusste Vertriebspersönlichkeit mit ausgeprägter Eigeninitiative und verfügst über eine starke Vertriebs- und Abschlussorientierung
- Du hast bereits Erfahrung im Kreditgeschäft und mit digitalen Beratungstools
- Du kommunizierst sicher und verbindlich und schaffst eine gute Gesprächsatmosphäre
- Deine hohe Einsatzbereitschaft ist durch Leidenschaft geprägt und dein Handeln zeichnet sich dabei durch Flexibilität und Feingefühl aus

**Du hast Fragen oder möchtest Dich erstmal unverbindlich austauschen?
Dann wende Dich gerne an den Abteilungsleiter Firmenkunden Florian Krohn
(Tel: 0151-42208135, Mail: Florian.Krohn@sparkasse-wedel.de).**

Oder bewirb Dich direkt!