



**Wir sind eine erfolgreiche Sparkasse mit einer Bilanzsumme von rund 4,6 Mrd. EUR und 730 Beschäftigten.**

Sie sind offen, kompetent, selbstbewusst und haben Freude am Vertrieb.

Gleichzeitig haben Sie Berufserfahrung bei der Beratung von Kunden bei einer Sparkasse oder Bank.

Dann bewerben Sie sich als

## **Individualkundenberater (gn\*)**

**Ihr zukünftiges Aufgabengebiet umfasst schwerpunktmäßig folgende Bereiche**

- Beratung nach aktivem Kundenberatungskonzept (ganzheitlicher Beratungsansatz) mit abschluss sicherem Verkauf von zugeordneten Kundenverbänden (inkl. "Cross-Selling")
- Erkennen von Beratungsbedarf und ggf. Überleitung
- Kunden- und Ergebnisverantwortung im Team
- Durchführung von Verkaufsaktionen
- Akquisition von Neukunden

**Sie sind markt- und kundenorientiert und verfügen über**

- den erfolgreichen Abschluss als Sparkassen-/Bankfachwirt/-in oder einen gleichwertigen Bildungsabschluss
- mehrjährige berufliche Erfahrungen im Vertrieb und der Beratung
- verkäuferisches Potential
- gute Gesprächsführungs- und Verkaufstechniken
- Entscheidungsfreude und Durchsetzungsvermögen
- Freude im Umgang mit Menschen

**Es erwartet Sie**

- ein verantwortungsvolles und interessantes Aufgabengebiet
- eine systematische Einarbeitung
- eine übertarifliche Vergütung nach Entgeltgruppe 9c TVöD
- eine undifferenzierte Auszahlung von 14 Gehältern (Sparkassensonderzahlung)
- die Perspektive auf eine sehr interessante Zusatzvergütung im Rahmen unseres Ziel- und Anreizsystems
- eine arbeitgeberfinanzierte Anlegung von 4,25 % Ihres Bruttoeinkommens für eine betriebliche Altersvorsorge (Zusatzversorgungskasse)

**Sind Sie interessiert?**

Wir freuen uns auf Ihre **Onlinebewerbung** unter [www.sparkasse-rhein-nahe.de](http://www.sparkasse-rhein-nahe.de) und dem Punkt Karriere bei der Sparkasse/Freie Stellen. (gn\* = geschlechtsneutral)

