

## Weil's um mehr als Geld geht

Die Sparkasse Rhein-Nahe setzt sich dafür ein, was im Leben wirklich zählt. Für Dich, für die Gesellschaft, für die Unternehmen, für die Region Rhein-Nahe und Umland.

## Wichtig für Mensch und Wirtschaft

Seit der Gründung im Jahr 1835 sind wir die  für alle Menschen im schönen Rhein- und Soonahe-Land. Wir sammeln Einlagen in der Region und vergeben Kredite vor Ort. Damit halten wir den regionalen Geld- und Wirtschaftskreislauf in Schwung und tragen dazu bei, Wachstum und Arbeits- und Ausbildungsplätze zu schaffen und zu sichern.

## Gesellschaftliches Engagement

Darüber hinaus fördern wir nachhaltig das Gemeinwohl durch unser vielfältiges gesellschaftliches Engagement in Bildung und Soziales, Umwelt- und Klimaschutz, Kunst, Musik und Sport.

## Chancen für junge und erfahrene Menschen

Mit ca. 635 Mitarbeitenden und 30 Auszubildenden sind wir nicht ohne Grund ein wichtiger Arbeitgeber und Ausbildungsbetrieb in der Rhein-Nahe-Region. Steig ein in die faszinierende Welt der Finanzen. Wir haben als Arbeitgeber einiges zu bieten – einen Job, der Spaß macht und der kommunikativ und nah an den Menschen in der Region ist. Entdecke neue Perspektiven, Ausbildungs- und Karrierechancen und werde Teil der Sparkasse Rhein-Nahe!

Für unsere Sparkasse suchen wir für den Vertriebsbereich Gewerbekunden / Baufinanzierung einen

## Geschäftskundenberater (m/w/d)

Die Stelle kann in Teilzeit und Vollzeit besetzt werden.

Du hast Spaß am Kundenkontakt, interessierst dich für wirtschaftliche Zusammenhänge und möchtest den gewerblichen Bereich modern und digital kennenlernen? Dann bist du bei uns genau richtig.

### Aufgabenschwerpunkte:

Im Business Center betreust du unsere Geschäftskunden telefonisch, digital und per Videoberatung. Dabei lernst du das gewerbliche Geschäft von Grund auf kennen und baust gleichzeitig starke digitale Kompetenzen auf.

Außerdem:

- Einblicke ins gewerbliche Kreditgeschäft
- Analyse wirtschaftlicher Unterlagen
- Arbeiten mit modernen Beratungs- und Kreditsystemen in neo
- enge Zusammenarbeit mit verschiedenen Vertriebsseinheiten
- aktive Kundenansprache und ganzheitliche Beratung

Das Business Center ist der perfekte Ort, um dir eine starke fachliche Basis für den gewerblichen Bereich aufzubauen.

## Profil:

- erfolgreicher Abschluss als Sparkassen-/Bankfachwirt (m/w/d) oder einen gleichwertigen Bildungsabschluss
- berufliche Erfahrungen im Vertrieb und der Beratung in einer Bank
- Spaß am Umgang mit Kunden
- Interesse an wirtschaftlichen Themen und Kreditgeschäft
- Lust auf Herausforderungen und neue Themen
- Offenheit für digitale Arbeitsweisen
- Teamgeist und Eigeninitiative

## Das zählt sich aus:

- **Team** – Ein modernes und unterstützendes Team, regelmäßige Teamevents und gemeinsame Ausflüge, viel Digitalisierung und moderne Beratungswege, spannende Entwicklungsmöglichkeiten im gewerblichen Bereich
- **Weiterbildungsmöglichkeiten** – Deine berufliche und persönliche Entwicklung ist uns wichtig.
- **Work-Life-Balance** – Wir wertschätzen Dein Privatleben mit flexiblen Arbeitszeitmodellen, der Möglichkeit zum Homeoffice und 32 Urlaubstagen.
- **Gesundheitsförderung** – Wir unterstützen Dich mit ergonomischen Arbeitsmitteln, Zuschuss zu PCBrillen und betrieblichem Gesundheitsmanagement.
- **Mitarbeiterangebote** – Du profitierst von JobTicket, Fahrradleasing sowie attraktiven Einkaufsvorteilen und unserer #gerneperDU Kultur.
- **Attraktive Bezahlung** – Mit knapp 14 Gehältern honorieren wir Deinen Einsatz.
- **Gemeinwohl** – Bei der Sparkasse arbeitest Du für die Region.

## Das klingt nach der richtigen Aufgabe für Dich?

Dann freuen wir uns auf Deine Online-Bewerbung über den Bewerbungsbutton.

Bei Fragen stehen Dir nachfolgende Ansprechpartner gerne zur Verfügung:

**Leiterin Business-Center, Denise Espenschied, unter 0671/94-51523**



**Personalmanagerin Anke Stengel unter 0671/94-51240**



## Wie geht es weiter?

Wir melden uns innerhalb von 2 Tagen bei Dir.