

Weil's um mehr als Geld geht

Die Sparkasse Rhein-Nahe setzt sich dafür ein, was im Leben wirklich zählt. Für Dich, für die Gesellschaft, für die Unternehmen, für die Region Rhein-Nahe und Umland.

Wichtig für Mensch und Wirtschaft

Seit der Gründung im Jahr 1835 sind wir die  für alle Menschen im schönen Rhein- und Soonahe-Land. Wir sammeln Einlagen in der Region und vergeben Kredite vor Ort. Damit halten wir den regionalen Geld- und Wirtschaftskreislauf in Schwung und tragen dazu bei, Wachstum und Arbeits- und Ausbildungsplätze zu schaffen und zu sichern.

Gesellschaftliches Engagement

Darüber hinaus fördern wir nachhaltig das Gemeinwohl durch unser vielfältiges gesellschaftliches Engagement in Bildung und Soziales, Umwelt- und Klimaschutz, Kunst, Musik und Sport.

Chancen für junge und erfahrene Menschen

Mit ca. 635 Mitarbeitenden und 33 Auszubildenden sind wir nicht ohne Grund ein wichtiger Arbeitgeber und Ausbildungsbetrieb in der Rhein-Nahe-Region. Steig ein in die faszinierende Welt der Finanzen. Wir haben als Arbeitgeber einiges zu bieten – einen Job, der Spaß macht und der kommunikativ und nah an den Menschen in der Region ist. Entdecke neue Perspektiven, Ausbildungs- und Karrierechancen und werde Teil der Sparkasse Rhein-Nahe!

Wir suchen für unseren Bereich Vertriebsmanagement, Team Produkte und Beratung einen

Referent (m/w/d) Wertpapiere

In dieser Rolle gestaltest Du aktiv das Beratungsangebot und Produktportfolio der Sparkasse im Produktfeld Wertpapiere - so bringst Du dich ein:

Aufgabenschwerpunkte:

- Du unterstützt aktiv die Vertriebsplanung (Potenzialanalysen, Zielfindungsprozess) und bist verantwortlich für deren operative Umsetzung. In dieser Rolle planst und organisierst Du die Weiterbildungs-, Schulungs- & Informationsformate, um den Know-How-Transfer im Vertrieb aktiv zu fördern.
- Du übernimmst zusammen mit den weiteren Produkt-Referenten Wertpapiere die Verantwortung für die Umsetzung der regulatorischen Anforderungen im Wertpapiergeschäft: Du verfügst über ein fundiertes Verständnis der relevanten gesetzlichen Vorgaben und stellst sicher, dass diese in allen Prozessen und Maßnahmen rechtskonform berücksichtigt werden. Dabei gelingt es Dir, regulatorische Anforderungen nicht nur umzusetzen, sondern sie im Einklang mit unseren vertrieblichen Zielen und Chancen zu gestalten.
- Du bist zentraler Ansprechpartner (m/w/d) für alle fachlichen und prozessualen Fragestellungen im Zusammenhang mit unserem Verbundpartner DWP-Bank und stellst einen effizienten Ablauf der Zusammenarbeit sicher.
- Du übernimmst die Verantwortung für steuerliche Themen rund um das Wertpapiergeschäft.
- Als Schnittstelle zwischen Marktvertretern, Vertriebscontrolling, Prozessmanagement, Kunden und Kanälen, Marketing, Rechtsberatung sowie den produktgebenden Verbundpartnern sorgst Du für einen reibungslosen Informationsfluss und eine effektive Zusammenarbeit.

Profil:

- Du hast einen erfolgreichen Abschluss als Sparkassen-/Bankfachwirt/-in oder einen gleichwertigen Bildungsabschluss.
- Du bringst Erfahrungen und Know-how im Kundenvertrieb mit.
- Du besitzt gute analytische und konzeptionelle Fähigkeiten sowie eine schnelle Auffassungsgabe und verfügst über gute kommunikative Fähigkeiten.
- Du hast Spaß an selbstständigem und eigenverantwortlichem Arbeiten.
- Du handelst betriebswirtschaftlich und triffst fundierte Entscheidungen, die den Erfolg unseres Unternehmens unterstützen.
- Du besitzt Durchsetzungsvermögen und Überzeugungskraft, um Deine Ideen erfolgreich zu vertreten.
- Du hast Spaß am Lernen und trägst den steten Wandel und die bevorstehenden Herausforderungen unserer Sparkasse mit.
- Du bist teamfähig, flexibel und zuverlässig, was Dich zu einem wertvollen Mitglied unseres Teams macht.

Das zählt sich aus:

- **Weiterbildungsmöglichkeiten** – Uns ist Deine berufliche und persönliche Entwicklung wichtig.
- **Work-Life-Balance** – Wir wertschätzen Dein Privatleben mit flexiblen Arbeitszeitmodellen, der Möglichkeit zum Homeoffice und 32 Urlaubstagen.
- **Gesundheitsförderung** – Wir unterstützen Dich mit ergonomischen Arbeitsmitteln, Zuschuss zu PCBrillen und betrieblichem Gesundheitsmanagement.
- **Mitarbeiterangebote** – Du profitierst von JobTicket, Fahrradleasing sowie attraktiven Einkaufsvorteilen und unserer #gerneperDU Kultur.
- **Attraktive Bezahlung** – Mit knapp 14 Gehältern honorieren wir Deinen Einsatz.
- **Gemeinwohl** – Bei der Sparkasse arbeitest Du für die Region.

Das klingt nach der richtigen Aufgabe für Dich?

Dann freuen wir uns auf Deine Online-Bewerbung über den Bewerbungsbutton.

Bei Fragen stehen Dir nachfolgende Ansprechpartner gerne zur Verfügung:

Bereichsleiterin Vertriebsmanagement, Julia Christmann, unter 0160/580 5267



Personalmanagerin Anke Stengel unter 0671/94-51240



Wie geht es weiter? Wir melden uns innerhalb von 2 Tagen bei Dir.