


## Weil's um mehr als Geld geht

Die Sparkasse Rhein-Nahe setzt sich dafür ein, was im Leben wirklich zählt. Für Dich, für die Gesellschaft, für die Unternehmen, für die Region Rhein-Nahe und Umland.

## Wichtig für Mensch und Wirtschaft

Seit der Gründung im Jahr 1835 sind wir die  für alle Menschen im schönen Rhein- und Soonahe-Land. Wir sammeln Einlagen in der Region und vergeben Kredite vor Ort. Damit halten wir den regionalen Geld- und Wirtschaftskreislauf in Schwung und tragen dazu bei, Wachstum und Arbeits- und Ausbildungsplätze zu schaffen und zu sichern.

## Gesellschaftliches Engagement

Darüber hinaus fördern wir nachhaltig das Gemeinwohl durch unser vielfältiges gesellschaftliches Engagement in Bildung und Soziales, Umwelt- und Klimaschutz, Kunst, Musik und Sport.

## Chancen für junge und erfahrene Menschen

Mit ca. 635 Mitarbeitenden und 33 Auszubildenden sind wir nicht ohne Grund ein wichtiger Arbeitgeber und Ausbildungsbetrieb in der Rhein-Nahe-Region. Steig ein in die faszinierende Welt der Finanzen. Wir haben als Arbeitgeber einiges zu bieten – einen Job, der Spaß macht und der kommunikativ und nah an den Menschen in der Region ist. Entdecke neue Perspektiven, Ausbildungs- und Karrierechancen und werde Teil der Sparkasse Rhein-Nahe!

Für unseren Bereich Vertriebsmanagement suchen wir einen

## Leiter (m/w/d) Produkte und Beratung

### Warum diese Position spannend ist?

Du möchtest Vertriebsstrategien aktiv gestalten, ein motiviertes Team führen und die Produktwelt der Sparkasse Rhein-Nahe weiterentwickeln? Dann bieten wir Dir ein abwechslungsreiches Aufgabenfeld, ein lösungsorientiertes Umfeld und die Chance, Deine unternehmerische Vision in die Tat umzusetzen.

### Aufgabenschwerpunkte:

- Zielgerichtete und motivierende Führung von 14 Mitarbeitenden
- Vertriebsstrategie/-planung und Soll/Ist-Abgleich
- Operative Vertriebsplanung: Zielfelder und Zielhöhen für alle Vertriebseinheiten
- Weiterentwicklung und Pflege aller Produkte und Dienstleistungen über alle Kundensegmente, inklusive Prozessverantwortung
- Wettbewerbs-, Potenzialanalyse zu Produkten sowie Preismanagement und Mitwirkung bei der Konditionengestaltung
- Erstellung von Vertriebskonzeptionen/Weiterentwicklung von Beratungsansätzen
- Zentraler Ansprechpartner für Verbund- und Geschäftspartner im Vertrieb
- Beschwerde- und Qualitätsmanagement
- Mitwirkung bei der Erstellung der Jahresplanung (multikanale Vertriebsunterstützung, Events, Aktionswochen, etc.)
- Kommunikation/Schnittstellenmanagement (Webinare, Vertriebsrunden, etc.)

## Profil:

- erfolgreicher Abschluss als Sparkassen-/Bankbetriebswirt (m/w/d) oder einen gleichwertigen Bildungsabschluss
- ausgeprägtes unternehmerisches Denken und Handeln
- fundiertes Produkt-Know-How
- Eigeninitiative, Empathie und eine teamorientierte Führungskompetenz
- gute rhetorische Fähigkeiten und Präsentations-/Moderationsgeschick
- fundierte Erfahrungen in der Leitung von Projekten
- Überzeugungskraft und Entscheidungsfreude

## Das zählt sich aus:

- **Weiterbildungsmöglichkeiten** – Uns ist Deine berufliche und persönliche Entwicklung wichtig.
- **Work-Life-Balance** – Wir wertschätzen Dein Privatleben mit flexiblen Arbeitszeitmodellen, der Möglichkeit zum Homeoffice und 32 Urlaubstagen.
- **Gesundheitsförderung** – Wir unterstützen Dich mit ergonomischen Arbeitsmitteln, Zuschuss zu PCBrillen und betrieblichem Gesundheitsmanagement.
- **Mitarbeiterangebote** – Du profitierst von JobTicket, Fahrradleasing sowie attraktiven Einkaufsvorteilen und unserer #gerneperDU Kultur.
- **Attraktive Bezahlung** – Mit knapp 14 Gehältern honorieren wir Deinen Einsatz.
- **Gemeinwohl** – Bei der Sparkasse arbeitest Du für die Region.

## Das klingt nach der richtigen Aufgabe für Dich?

Dann freuen wir uns auf Deine Online-Bewerbung über den Bewerbungsbutton.

Bei Fragen stehen Dir nachfolgende Ansprechpartner gerne zur Verfügung:

**Bereichsleiterin Vertriebsmanagement, Julia Christmann, unter 0160/580 5267**



**Personalmanagerin Anke Stengel unter 0671/94-51240**



## Wie geht es weiter?

Wir melden uns innerhalb von 2 Tagen bei Dir.