


## Weil's um mehr als Geld geht

Die Sparkasse Rhein-Nahe setzt sich dafür ein, was im Leben wirklich zählt. Für Dich, für die Gesellschaft, für die Unternehmen, für die Region Rhein-Nahe und Umland.

## Wichtig für Mensch und Wirtschaft

Seit der Gründung im Jahr 1835 sind wir die  für alle Menschen im schönen Rhein- und Soonahe-Land. Wir sammeln Einlagen in der Region und vergeben Kredite vor Ort. Damit halten wir den regionalen Geld- und Wirtschaftskreislauf in Schwung und tragen dazu bei, Wachstum und Arbeits- und Ausbildungsplätze zu schaffen und zu sichern.

## Gesellschaftliches Engagement

Darüber hinaus fördern wir nachhaltig das Gemeinwohl durch unser vielfältiges gesellschaftliches Engagement in Bildung und Soziales, Umwelt- und Klimaschutz, Kunst, Musik und Sport.

## Chancen für junge und erfahrene Menschen

Mit ca. 635 Mitarbeitenden und 33 Auszubildenden sind wir nicht ohne Grund ein wichtiger Arbeitgeber und Ausbildungsbetrieb in der Rhein-Nahe-Region. Steig ein in die faszinierende Welt der Finanzen. Wir haben als Arbeitgeber einiges zu bieten – einen Job, der Spaß macht und der kommunikativ und nah an den Menschen in der Region ist. Entdecke neue Perspektiven, Ausbildungs- und Karrierechancen und werde Teil der Sparkasse Rhein-Nahe!

Für unsere Sparkasse suchen wir für den Vertriebsbereich Unternehmens-/Firmenkunden einen

## Firmenkundenberater (m/w/d)

**Du bist der fachkundige Gesprächspartner (m/w/d) für alle zugeordneten Firmenkunden und hast folgende Aufgabenschwerpunkte:**

- Aktive, ganzheitliche Betreuung - inkl. Potenzialerkennung Privatseite
- Volle Ergebnisverantwortung und intensiver Einsatz von Spezialisten
- Betriebswirtschaftliche Analyse von Finanzierungsaufträgen und der Kunden-Geschäftssysteme mittels integrierter Analysetools
- Früherkennung von Kreditrisiken und ggf. Intensivbetreuung
- Optimierung der Produktnutzung zur Ergebnissteigerung
- Gewinnung von Neukunden

### Profil:

- erfolgreicher Abschluss als Sparkassen-/Bankbetriebswirt (m/w/d) oder einen gleichwertigen Bildungsabschluss
- mehrjährige kreditspezifische Berufserfahrung, speziell im Großkundengeschäft
- stark ausgeprägtes verkäuferisches und analytisches Potential
- mehrjährige Kompetenz und Erfolge in der Kundenberatung/-betreuung
- sehr stark ausgeprägte analytische Fähigkeiten zur ganzheitlichen betriebswirtschaftlichen Analyse der Kunden-Geschäftssysteme
- überdurchschnittliches Engagement im aktiven Verkauf

## Das zahlt sich aus:

- **Weiterbildungsmöglichkeiten** – Uns ist Deine berufliche und persönliche Entwicklung wichtig.
- **Work-Life-Balance** – Wir wertschätzen Dein Privatleben mit flexiblen Arbeitszeitmodellen, der Möglichkeit zum Homeoffice und 32 Urlaubstagen.
- **Gesundheitsförderung** – Wir unterstützen Dich mit ergonomischen Arbeitsmitteln, Zuschuss zu PC-Brillen und betrieblichem Gesundheitsmanagement.
- **Mitarbeiterangebote** – Du profitierst von JobTicket, Fahrradleasing sowie attraktiven Einkaufsvorteilen und unserer #gerneperDU Kultur.
- **Attraktive Bezahlung** – Mit knapp 14 Gehältern honorieren wir Deinen Einsatz.
- **Gemeinwohl** – Bei der Sparkasse arbeitest Du für die Region.

## Das klingt nach der richtigen Aufgabe für Dich?

Dann freuen wir uns auf Deine Online-Bewerbung über den Bewerbungsbutton.

Bei Fragen stehen Dir nachfolgende Ansprechpartner gerne zur Verfügung:

**Leiter Firmenkunden Martin Schmidt unter 0671/94-50618**



**Personalmanagerin Anke Stengel unter 0671/94-51240**



## Wie geht es weiter?

Wir melden uns innerhalb von 2 Tagen bei Dir.