

Mit einem Bilanzvolumen von fast 6 Mrd. Euro, das von rund 670 Mitarbeitenden erwirtschaftet wird, ist die Sparkasse Rhein-Nahe mit Sitz in Bad Kreuznach Marktführer in ihrem Geschäftsgebiet, das vom Rande des Hunsrücks über das Mittelrheintal bis vor die Tore der Landeshauptstadt Mainz reicht. Eine starke Kundenausrichtung, ergänzt um ein erfolgreiches Team von strukturierten Finanzierern, kennzeichnet die Sparkasse. "Digital werden, Sparkasse bleiben" definiert ihr Handeln. Ein zukunftsweisendes Vertriebskonzept sowie eine schlanke und leistungsfähige Aufstellung sind zusammen mit der auf langfristigen Erfolg ausgerichteten Geschäftspolitik, der konsequenten Kundenorientierung und einer ausgeprägten Werteorientiertheit die wichtigsten Faktoren für den Erfolg des Hauses und seine Stellung als Marktführer in der Region.

Vor dem Hintergrund der Notwendigkeit, sich durch strukturelle, prozessuale, personelle und führungsseitige Maßnahmen weiter fit für die Zukunft zu machen, ist nun im Rahmen einer Nachfolgeregelung folgende Position neu zu besetzen:

## "Vertriebsdirektor (m/w/d) Unternehmens- / Firmenkunden"

## Ihre Aufgaben:

Direkt an den ressortverantwortlichen Vorstand berichtend führen Sie ca. 45 sehr gut qualifizierte Mitarbeitende in den Teams Unternehmens- und Firmenkunden, Paymentberatung und Strukturierte Finanzierungen.

Die Kernaufgabe liegt darin, die strategische und vertriebliche Weiterentwicklung der entsprechenden Kundensegmente der Sparkasse Rhein-Nahe in der Region sicherzustellen und damit einen wesentlichen Beitrag zur Gesamthausstrategie zu leisten. Bei den zu verantwortenden Segmenten handelt es sich um Herzstücke im Zusammenhang mit der Positionierung und dem Selbstverständnis des Hauses. Dabei ist es von großer Bedeutung, den zielgerichteten Ausbau des Geschäfts in den entsprechenden Kundensegmenten unter Risikoaspekten in Zukunft deutlich zu steigern, um auf diese Weise für die Sparkasse Rhein-Nahe weitere Marktanteile bei gewerblichen Kunden zu gewinnen. Ein besonderer Fokus soll auf dem Ausbau des Provisionsgeschäfts sowie der synergetischen Zusammenarbeit mit dem Private Banking liegen.

Bei Eignung und Interesse wird der Erwerb der Geschäftsleiterkompetenz nach KWG § 25 unterstützt. Dies kann in eine Übernahme der Verhinderungsvertretung des Vorstands münden.

## Ihr Profil:

Ein einschlägiges bankbetriebswirtschaftliches Fundament ist die Basis für fundierte Erfahrungen im Ausbau dieses Geschäftsfeldes sowie nachweisbare Erfolge in der Akquisition und Betreuung im gehobenen Firmenkundengeschäft, verbunden mit nennenswerter und mehrjähriger Führungserfahrung entsprechender Einheiten. Sie verfügen über ein ausgeprägtes Vertriebsgen, profunde Kenntnisse in allen für das Firmenkundengeschäft relevanten Produktsparten und ein hohes Interesse an den aus der Digitalisierung resultierenden Möglichkeiten. Ihre Erfahrungen, die sich nach den Grundsätzen einer ganzheitlichen Kundenbetreuung und rentabilitätsorientierten Gesichtspunkten ausrichten, haben Sie vorzugsweise in einer Sparkasse oder Genossenschaftsbank in Gesamt- oder in Teilverantwortung für das entsprechende Kundensegment erworben.

Erfolgreiche Führung heißt für Sie, eine Organisation – und damit die Menschen dort – hin zu einer Kultur zu entwickeln, in der Veränderung etwas Selbstverständliches ist. Einsatzbereitschaft, Durchsetzungskraft und Überzeugungsvermögen verbinden Sie mit einem sicheren Gespür für Chancen und Risiken und sind somit auf allen Management-Ebenen ein zuverlässiger und respektierter Gesprächspartner (m/w/d). Empathie, natürliche Autorität, Fingerspitzengefühl und die Fähigkeit, im Team zu arbeiten, ergeben eine positive menschliche Ausstrahlung, die an allen persönlichen Schnittstellen wirksam wird.

## Interessiert?

Machen Sie den ersten Schritt und übersenden Sie Ihre aussagefähigen Unterlagen an Herrn Stephan Füchtner oder Herrn Marvin Haas (<u>Leadership-EMEA@ngs-global.com</u>) von der durch uns beauftragten Beratung NGS Global. Gerne stehen sie Ihnen für weitere Fragen auch telefonisch unter +49 (0) 151 / 1870 5037 zur Verfügung. Selbstverständlich werden Ihre Kontaktaufnahme und sämtliche übermittelten Informationen streng vertraulich behandelt.

