



**Kunden begeistern – Kollegen unterstützen – Vertrieb gestalten
... und dabei eigene Ideen einbringen.**

Wenn das Ihre Welt ist, dann kommen Sie als Sachbearbeiter (w/m/d) in unser Team

Vertriebsmanagement.

Mit 2,1 Milliarden Euro Bilanzsumme sind wir einer der größten Arbeitgeber und einer der wichtigsten Finanzdienstleister im Landkreis Oberspreewald-Lausitz. Als familienfreundliches Traditionsunternehmen zeugen wir von wirtschaftlichem, sozialem sowie kulturellem Engagement und bieten unseren Kundinnen und Kunden einen kompetenten, persönlichen und umfangreichen Service. Gegenwärtig beschäftigen wir rund 290 Mitarbeitende.

Auf diese abwechslungsreichen Aufgaben können Sie sich freuen:

- Sie unterstützen unsere Kundenberaterinnen und Kundenberater durch die Planung, Steuerung und Anpassung von Vertriebsaktivitäten insbesondere im Versicherungsgeschäft.
- Dabei arbeiten Sie mit verschiedenen Mitarbeitenden unserer Sparkasse sowie mit unseren Verbundpartnern zusammen.
- Für die zugehörigen Vertriebs- und Steuerungsprozesse aktualisieren Sie unser Organisationshandbuch inklusive der Bewertung der aufsichtsrechtlichen Anforderungen.
- Sie pflegen und verwalten bestehende und neue Vereinbarungen mit unseren Versicherungspartnern.
- Neuerungen in den IT-Anwendungen für den Versicherungsvertrieb bewerten Sie aus vertrieblicher Sicht.

Das wünschen wir uns:

- Sie verfügen über eine erfolgreich abgeschlossene Ausbildung als Bank- oder Versicherungskauffrau/-mann oder eine vergleichbare bankfachliche Qualifikation.
- Der Vertrieb liegt Ihnen am Herzen und Sie möchten Ihre Kolleginnen und Kollegen im Vertrieb gern tatkräftig unterstützen.
- Sie besitzen eine gute digitale Fitness; die MS-Office-Anwendungen sind Ihnen vertraut.
- Sie verfügen über gute kommunikative Fähigkeiten, eine strukturierte Arbeitsweise und denken sich gern in neue Sachverhalte ein.
- Sie denken lösungsorientiert und bringen Ihre Ideen aktiv ein.

Freuen Sie sich auf einen attraktiven Arbeitsplatz:

- Flexible Arbeitszeitgestaltung durch variable Arbeitszeiten und individuelle Teilzeitmodelle; in Vollzeit 39 h in der Woche

- 32 Tage tariflicher Urlaub, zusätzlich arbeitsfrei am 24. und 31. Dezember sowie Sonderurlaubstage zu besonderen Anlässen
- Möglichkeit der mobilen Arbeit
- Attraktive Vergütung nach TVöD-Sparkassen plus Jahressonderzahlungen, vermögenswirksame Leistungen und betriebliche Altersvorsorge
- Betriebliche Krankenversicherung, die Ihnen ohne Gesundheitsprüfung Zuschüsse zu Seh- und Hörhilfen, Zahnersatz, Vorsorgeuntersuchungen und Schutzimpfungen zahlt
- Jobrad-Leasing über Entgeltumwandlung
- Vielfältige Entwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten, z.B. an unserer Sparkassenakademie in Potsdam
- Finanzielle Unterstützung von Teamevents
- Gemeinsames Sommerfest für alle Beschäftigten der Sparkasse Niederlausitz, bei dem in zwangloser Atmosphäre Kontakte geknüpft und gepflegt werden können
- Genießen Sie Ihren Geburtstag! Wir schenken Ihnen einen halben Arbeitstag, so dass Sie mit Familie und Freunden feiern können.
- Für Sie, Ihre/n Ehepartner/in und minderjährigen Kinder führen wir das Girokonto sowie das DekaBank-Depot kostenfrei und geben Ihnen einen Vorzugspreis bei Geldanlagen in DekaInvestmentfonds

Wenn Sie Interesse an dieser abwechslungsreichen Tätigkeit im Vertriebsmanagement haben, bewerben Sie sich bitte über unser Online-Bewerbungsportal auf unserer Internetseite: [Mitarbeiter Vertriebsmanagement \(w/m/d\) | Sparkasse Niederlausitz Onlinebewerbung](#)

Als Ansprechpartnerinnen stehen Ihnen unsere Personalleiterin Frau Andrea Nitzschner unter 03573 702-2000 sowie die kommissarische Leiterin der Abteilung Vertriebsmanagement Frau Eva Elmer unter 03573 702-8002 gern zur Verfügung.