



Strategie- und Segmentmanagement im Firmenkunden-Vertrieb/Kreditgeschäft m/w/d)

– unbefristet in Voll- und Teilzeit –



Sparkasse Neuss – weil wir mehr sind als eine Bank. Als verantwortungs-bewusster Arbeitgeber und größter Finanzdienstleister im Rhein-Kreis-Neuss gestalten wir mit rund 1.000 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern die Zukunft der Region. Unsere Vision „Zukunft.Machen“ steht für proaktives Handeln, das die gesellschaftliche und digitale Entwicklung mitgestaltet. Wir reagieren nicht nur auf Veränderungen, wir wirken mit – für unsere Kunden, für unsere Träger und alle Menschen im Rhein-Kreis Neuss. Wenn auch für Dich „Zukunft.Machen“ im Mittelpunkt steht, dann bist Du bei uns genau richtig. Werde Teil unseres Teams!

Das bieten wir dir:

- Attraktive Vergütung - je nach Qualifikation und Berufserfahrung - entspricht gemäß Tarifvertrag TVöD-S in der Entgeltgruppe 11/Erfahrungsstufe 2-6 bei derzeit 13,83 Gehältern ca. 64.500 EUR - 87.500 EUR p.a.
- Auszeichnung als einer der besten 100 Arbeitgeber Deutschlands
- vielfältige Weiterbildungsmöglichkeiten
- flexible Arbeitszeitmodelle und ortsunabhängiges Arbeiten
- Vergütung nach dem TVöD und betriebliche Altersvorsorge
- 32 Tage Urlaub und frei an Heiligabend und Silvester
- kostenloses Girokonto und weitere Vergünstigungen für Mitarbeitende
- betriebliches Gesundheitsmanagement und Jobticket

Diese Aufgaben erwarten dich:

- Du treibst die strategische Weiterentwicklung des Firmenkunden-Vertriebs und Kreditgeschäfts inkl. Corporate Finance aktiv voran
- Du verantwortest die Entwicklung, die Umsetzung und das Controlling von Vertriebsprozessen
- Du entwickelst aktiv das Kundenerlebnis weiter und entwickelst Beratungsstandards
- Du verantwortest und unterstützt vertriebliche Projekte und Kampagnen
- Du betreust Beratende und Führungskräfte im Vertrieb
- Du begleitest die Umsetzung von Bersaterschulungen und Kundenveranstaltungen
- Du koordinierst das Zielgruppenmanagement und die Umsetzung der Segmentierung

Das bringst du mit:

- Du bist Sparkassenbetriebswirt/-in oder verfügst über eine vergleichbare Qualifikation
- Du bringst idealerweise Erfahrung im Firmenkunden-Vertrieb mit
- Du besitzt sehr gute betriebswirtschaftliche Kenntnisse sowie analytische Kompetenz
- Du bist digital sehr affin und nutzt entsprechende Werkzeuge im beruflichen Alltag versiert
- Du bist veränderungsbereit und arbeitest gerne eigenverantwortlich
- Eine hohe kommunikative Kompetenz und Teamfähigkeit zeichnen dich aus
- Du bringst ein ausgeprägtes Verhandlungsgeschick und Konfliktfähigkeit mit
- Du bist belastbar und arbeitest auch unter Zeitdruck strukturiert und souverän



Du fühlst dich angesprochen?

Dann sende uns online deine aussagekräftige Bewerbung bis zum **11.09.2026** mit Gehaltsvorstellung und Zeitpunkt deiner Verfügbarkeit. Die Sparkasse Neuss strebt einen höheren Anteil von Frauen in qualifizierten Fach- und Führungspositionen an. Frauen sind deshalb ausdrücklich aufgefordert, sich zu bewerben. Für Rückfragen stehen dir Haitham Ibrahim, Abteilungsleiter Vertriebsmanagement: 02131 97-1260 oder Dorett van Balsfort, Personalmanagement: 02131 97-1506 gerne zur Verfügung.

www.sparkasse-neuss.de/karriere