

Die Sparkasse Leverkusen ist eine attraktive Arbeitgeberin in der Region Leverkusen mit rund 500 Mitarbeitenden und einer Bilanzsumme von 4,5 Mrd. Euro. Rund 146.000 Kundinnen und Kunden profitieren von unserer umfassenden, kompetenten und individuellen Beratung. Als lokal verwurzelte Sparkasse übernehmen wir auch gesellschaftliche Verantwortung – durch Spenden und Sponsoring - für die Menschen und die Stadt.

Du möchtest Kund:innen zu individuellen Finanzlösungen beraten und sie in jedem Lebensabschnitt begleiten?

Dann freuen wir uns auf deine Initiativbewerbung für eine Stelle in einem unserer Vertriebsbereiche als

Mitarbeiter:in im Vertrieb (m/w/d) – VZ/TZ

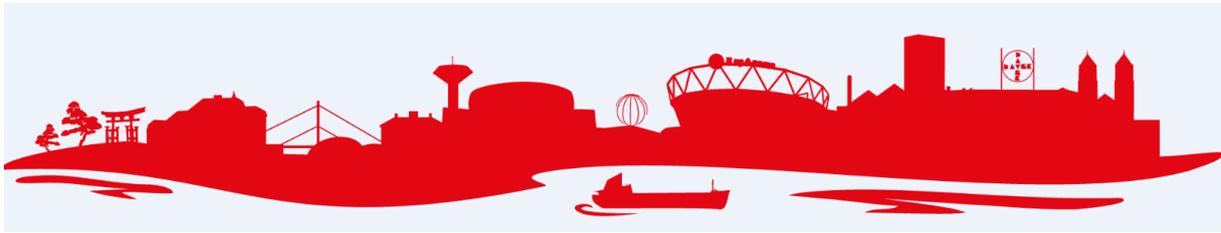
Ob in der Privatkundenberatung, im Firmenkundengeschäft, im Immobilienbereich oder in weiteren spannenden Vertriebseinheiten unserer Sparkasse: dich erwarten abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Aufgaben!

Deine Aufgaben:

- Du bist kompetente Ansprechperson für deine Kund:innen zu allen Fragen rund um ihre Finanzthemen
- Du berätst deine Kund:innen ganzheitlich und bedarfsgerecht und präsentierst ihnen passende Finanzlösungen
- Du gewinnst neue Kund:innen für die Sparkasse Leverkusen und festigst bestehende Geschäftsbeziehungen
- Du setzt Vertriebsimpulse um und bringst eigene Ideen zur Weiterentwicklung ein.

Dein Profil – damit begeisterst du uns:

- Mit deinem fundierten bankfachlichen und betriebswirtschaftlichen Wissen, das du dir idealerweise durch eine abgeschlossene Ausbildung, ein Studium oder eine vergleichbare Qualifikationsmaßnahme angeeignet hast, verfügst du über die Grundlage, um unsere Kund:innen kompetent und individuell zu beraten.
- Deine Freude am Umgang mit Menschen, gepaart mit Kommunikationsstärke, Serviceorientierung und Teamfähigkeit, machen dich zu einer wertvollen Ansprechperson für Kund:innen und Kolleg:innen.
- Du nutzt unsere modernen Beratungstools und setzt digitale Anwendungen sowie neue Medien selbstverständlich und sicher ein.
- Du denkst mit, übernimmst Verantwortung und bringst dich mit Eigeninitiative und Tatkraft in unser Team ein.



Unsere Benefits – damit begeistern wir dich:

- Eine unbefristete Festanstellung bei einer soliden und verlässlichen Arbeitgeberin
- Eine fundierte Einarbeitung und vielfältige Möglichkeiten für fachliche, persönliche und methodische Weiterbildung
- Ein moderner Arbeitsplatz mit flexiblen Arbeitszeiten und der Option zum mobilen Arbeiten
- 32 Tage Urlaub mit der Möglichkeit, einen Teil des Gehaltes in weitere zusätzliche Urlaubstage umzuwandeln
- Ein attraktiver Standort mit optimaler Verkehrsanbindung und bezuschusstem Deutschlandticket oder Zuschuss zu einem Tiefgaragenstellplatz
- Eine attraktive und transparente Vergütung nach dem TVöD-S, betriebliche Altersversorgung, vermögenswirksame Leistungen und Jubiläumsgeld
- Zahlreiche weitere Zusatzleistungen: u.a. Sonderkonditionen bei ausgewählten Produkten und Verbundpartnern, Mitarbeiter-Leasingangebote (u.a. Fahrrad-Leasing), ein umfangreiches Gesundheitsmanagement u.v.m.

Wir freuen uns auf Deine Initiativbewerbung mit Angabe deiner bevorzugten Tätigkeitsbereiche (Privatkunden-, Firmenkunden- und/oder Immobilienberatung)!

Bitte lade deine Bewerbung direkt online über unsere Homepage www.sparkasse-lev.de/karriere hoch.

Du hast noch Fragen? Wir beantworten sie gerne!

Melde dich gerne bei:

Celine Ritterbach Personalreferentin

Tel. 0214 355 2678

Die zu besetzende Stelle ist in gleicher Weise für Menschen jeden Geschlechtes geeignet. Die Sparkasse Leverkusen fördert die berufliche Weiterentwicklung von Frauen. Bewerbungen von Frauen werden daher ausdrücklich begrüßt. Bewerbungen schwerbehinderter Menschen und diesen Gleichgestellten im Sinne von § 2 SGB IX sind erwünscht.