



Private Banking Sales Support (m/w/d)

Wir sind ein modernes und leistungsstarkes Kreditinstitut mit einer Bilanzsumme von rd. 2 Mrd. Euro und ca. 280 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter. In unserer Region nehmen wir eine Spitzenstellung am Markt ein. Mit einer zukunftsorientierten Vertriebsstruktur stellen wir uns erfolgreich den gewachsenen Anforderungen unserer Kundinnen und Kunden.

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen
„Private Banking Sales Support (m/w/d)“

Ihre Aufgaben

- vertriebsorientierte Vorbereitung von Kundenterminen der Private Banking Berater insbesondere mit den Leistungsfeldern: Vermögensoptimierung, Altersvorsorge, Absicherung der Lebensrisiken, Immobilien- und Generationenmanagement
- Recherchen und Zusammenstellung von Unterlagen (Depotanalyse und Erstellung von Reportings)
- Anfertigung von Angeboten
- Ansprechpartner für die Orderhotline von Wertpapieren

Sie zeichnen sich aus durch

- ◆ ein abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Hochschulstudium/ Sparkassenfachwirt o.ä. (oder die Bereitschaft es nachzuholen)
- mindestens zwei Jahre Berufserfahrung in der Wertpapierberatung
- hohe ausgeprägte kommunikative Fähigkeiten
- analytisches Denken
- Chancen- und Vertriebsorientierung

Fragen beantwortet Ihnen gerne Ann-Kathrin Pellecchia (02371/216-385).

Bei Interesse bewerben Sie sich bitte direkt mit dem Button „Jetzt hier bewerben“.

