

Die Sparkasse Hochschwarzwald ist mit einer Bilanzsumme von 1,4 Mrd. Euro, 5 Beratungs-Centern und ca. 200 Beschäftigten ein starker und verlässlicher Partner für unsere Kundenschaft und unsere Mitarbeitenden.

Nah am Kunden. Stark im Team. Mitten im Vertrieb – wir suchen Verstärkung für unser Team an unserem Standort: Titisee-Neustadt als

Vertriebsassistent (m/w/d) **Firmenkunden & Private Banking**

Sie möchten in einem anspruchsvollen Umfeld arbeiten, Kundenbeziehungen aktiv unterstützen und Teil eines erfolgreichen Teams sein? Dann sind sie bei uns genau richtig.

Ihre Aufgaben:

- ✓ Unterstützung unserer Beraterinnen und Berater im Firmenkunden- und Private-Banking-Geschäft
- ✓ Vor- und Nachbearbeitung von Kundenterminen und Vertriebsaktivitäten
- ✓ Erstellung und Aufbereitung von Kundenunterlagen und Präsentationen
- ✓ Koordination und Begleitung von Vertriebsprozessen
- ✓ Ansprechpartner/in für unsere Kundinnen und Kunden bei organisatorischen Anliegen
- ✓ Enge Zusammenarbeit mit internen und externen Schnittstellen

Das bringen Sie mit:

- ✓ Bankausbildung oder vergleichbare Qualifikation, idealerweise ergänzt um den Bankfachwirt/in
- ✓ Freude am Umgang mit Menschen und an kundenorientiertem Arbeiten
- ✓ Teamgeist, Engagement und Eigeninitiative
- ✓ Affinität zu digitalen Prozessen und modernen Arbeitsweisen

Unser Angebot:

- ✓ Ein Arbeitsumfeld, in dem gegenseitige Unterstützung und Wertschätzung selbstverständlich sind.
- ✓ Ein abwechslungsreiches Tätigkeitsfeld im Firmenkunden- und Private-Banking-Geschäft
- ✓ Individuelle Entwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- ✓ Attraktive Benefits, u. a. JobRad, betriebliche Krankenzusatzversicherung, Hansefit und weitere Zusatzleistungen.
- ✓ Ein attraktives Vergütungspaket, flexible Arbeitszeit mit 32 Tagen Urlaub und zusätzlich frei am 24. und 31. Dezember und ein starkes Team, das sich auf Sie freut.

Klingt nach Ihrem nächsten Karriereschritt? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung!