

Die Sparkasse Hochschwarzwald ist mit einer Bilanzsumme von 1,4 Mrd. Euro, 5 Beratungs-Centern und ca. 200 Beschäftigten ein starker und verlässlicher Partner für unsere Kundschaft und unsere Mitarbeitenden.

Sie haben Spaß daran, Menschen den Weg ins eigene Zuhause zu ermöglichen? Bei uns übernehmen Sie direkt **qualifizierte Kundenaufträge aus dem Vermittlungsportal** und machen daraus individuelle Finanzierungslösungen.

## Berater (m/w/d) Baufinanzierung Vermittlungsgeschäft

Bei uns finden Sie nicht nur einen Job, sondern eine Plattform für persönliches Wachstum und beruflichen Erfolg.

### Ihre Aufgaben:

- ✓ Bearbeitung und Kontrolle eingehender Vermittler-Anfragen gemäß der Kreditpolitik der Sparkasse Hochschwarzwald
- ✓ Kontakt und Pflege der Beziehung zu unseren Vermittlern
- ✓ Erste/r Ansprechpartner/in für das Vermittlergeschäft
- ✓ Betreuung und Bedienung unserer Vermittler-Plattformen
- ✓ Übernahme weiterer Funktionen im Team Baufinanzierung

### Das bringen Sie mit:

- ✓ Erfolgreich abgeschlossene Bankausbildung oder vergleichbare Qualifikation
- ✓ Freude an Beratung, Zahlen und Immobilien
- ✓ Sicheres Auftreten, Kommunikationsstärke und Empathie
- ✓ Lust auf eigenverantwortliches Arbeiten und strukturierte Prozesse

### Unser Angebot:

- ✓ Ein Arbeitsumfeld, in dem gegenseitigen Unterstützung und Wertschätzung selbstverständlich sind.
- ✓ Individuelle Entwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- ✓ Einen verantwortungsvollen Aufgabenbereich mit direktem Kundenkontakt
- ✓ Nach erfolgreicher Einarbeitung partiell in Home Office denkbar
- ✓ Attraktive Benefits, u. a. JobRad, betriebliche Krankenzusatzversicherung, Hansefit und weitere Zusatzleistungen
- ✓ Ein attraktives Vergütungspaket, flexible Arbeitszeit mit 32 Tagen Urlaub und zusätzlich frei am 24. und 31. Dezember und ein starkes Team, dass sich auf Sie freut.

**Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung und darauf gemeinsam mit Ihnen die Zukunft zu gestalten.**

