

Leiter:in Marktbereich Firmen- und Unternehmenskunden (m/w/d) mit der Perspektive stellvertretendes Vorstandsmitglied

Willkommen bei der Sparkasse Hochschwarzwald

Arbeiten Sie bei einer Bank, in der Sie die Zukunft unserer Region und Ihrer eigenen Karriere aktiv mitgestalten können. Die Sparkasse Hochschwarzwald ist ein leistungsstarkes Finanzinstitut, das seinen Kundinnen und Kunden sowie seinen Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern ein verlässlicher Partner ist. Wir stehen für nachhaltige Werte, starke regionale Verankerung, kurze Wege, schnelle Entscheidungen und innovative Lösungen. Wenn Sie eine spannende Herausforderung in einem zukunftsorientierten und engagierten Team suchen, freuen wir uns darauf, Sie kennenzulernen.

Ihre neue Rolle – gestalten, führen, Verantwortung übernehmen.

Gestalten Sie die Zukunft unserer Sparkasse aktiv mit!

Als Leiter:in Marktbereich Firmenkunden übernehmen Sie eine zentrale Führungsrolle und sind Impulsgeber:in für Innovationen und Sparringspartner:in für den Vorstand. Ihre Arbeit prägt die konsequente Bearbeitung und den Ausbau unseres Marktanteils und der Stärkung unserer Positionierung am Markt. In Ihrer verantwortungsvollen Position gehören Sie zur zweiten Führungsebene und berichten direkt an den Vorstandsvorsitzenden.

Sie führen ein engagiertes Team für die Segmente Firmen- und Unternehmens- sowie Gewerbe- und Geschäftskundschaft (einschließlich Kommunal- und Bauträger). Sie entwickeln unser gewerbliches Kundengeschäft strategisch wie operativ weiter und positionieren die Sparkasse Hochschwarzwald als verlässlicher Partner für die Wirtschaft in unserer Region. Eine Bestellung zum stellvertretenden Vorstandsmitglied ist zeitnah vorgesehen (je nach Qualifikation), gerne unterstützen wir bei Erlangung der Qualifikation nach § 25 c KWG.

Mit Ihrem unternehmerischen Denken, Ihrer Erfahrung, Weitsicht und Begeisterung gestalten Sie Wachstum – für unsere Kundinnen und Kunden, Ihr Team und sich selbst.

Das erwartet Sie:

- **Führen & Entwickeln:**
Sie leiten den Marktbereich Firmenkunden fachlich und disziplinarisch, fördern die Stärken Ihres Teams und schaffen eine motivierende, leistungsorientierte Teamkultur.
- **Gestalten & Umsetzen:**
Sie entwickeln Strategien für nachhaltiges Wachstum im Firmen- und gewerblichen Kundengeschäft, erkennen Marktpotenziale und setzen neue Impulse in Beratung und Vertrieb (einschließlich der Zusammenarbeit mit unseren Verbundpartnern).
- **Verantworten & Entscheiden:**
Sie tragen Ergebnisverantwortung, treffen Kreditentscheidungen im Rahmen Ihrer Kompetenzen und sichern eine ausgewogene Risikostruktur.
- **Netzwerken & Repräsentieren:**
Sie sind Gesicht und Stimme der Sparkasse in der regionalen Wirtschaft – partnerschaftlich, kompetent und nah am Menschen.
- **Weiterdenken:**
Sie wirken an strategischen Themen des Hauses mit und übernehmen bei Bedarf die Vertretung des Vorstands.



Das bringen Sie mit:

- Abgeschlossenes wirtschafts- oder bankfachliches Studium oder vergleichbare Qualifikation.
- Mehrjährige Erfahrung im Firmenkundengeschäft, idealerweise mit Führungsverantwortung.
- Ausgeprägtes Vertriebs- und Führungstalent – mit Freude daran, Menschen zu begeistern und zu entwickeln.
- Fundierte Kenntnisse in Finanzierung, Risikoanalyse und betriebswirtschaftlicher Beratung.
- Unternehmerisches Denken, Kommunikationsstärke und regionale Verbundenheit.

Das bieten wir Ihnen:

- **Einfluss und Nähe:**
Sie arbeiten eng mit dem Vorstand zusammen und sind direkt an entscheidenden Weichenstellungen im Firmenkundengeschäft beteiligt.
- **Modernes Arbeitsumfeld:**
Bei uns erwartet Sie ein moderner Styleguide mit Raum für Individualität, ergänzt durch innovative digitale Tools und ein positives Arbeitsklima.
- **Weiterentwicklung:**
Intensive Einarbeitung, umfangreiche Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten.
- **Attraktive Benefits:**
Freuen Sie sich auf eine überdurchschnittliche Vergütung, umfassende Gesundheits- und Sozialleistungen, wie JobRad, JobTicket, Hansefit, betriebliche Krankenzusatzversicherung und Sabbatical – plus die Möglichkeit, mobil oder im Homeoffice zu arbeiten.
Mit Ernennung zum:r **Verhinderungsvertreter: in des Vorstands** steht Ihnen ein **Dienstfahrzeug – auch zur privaten Nutzung – zu besonders attraktiven Konditionen** zur Verfügung.
- Ein kollegiales und wertschätzendes Umfeld mit offener Fehlerkultur, Entwicklungschancen und Zusammenarbeit auf Augenhöhe – für ein starkes Miteinander mit den Abteilungsleitern unserer Sparkasse Hochschwarzwald.

Bewerben Sie sich jetzt!

Die Sparkasse Hochschwarzwald ist mit einer Bilanzsumme von 1,4 Mrd. Euro, 5 Beratungs-Centern und ca. 200 Beschäftigten ein starker und verlässlicher Partner für unsere Kundschaft und unsere Mitarbeitenden.

Bringen Sie Ihre Stärke in eine Position ein, die Ihnen Gestaltungsspielraum und Verantwortung auf höchster Ebene bietet. Senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihres frühestmöglichen Starttermins und Ihrer Gehaltsvorstellung bis zum 24. November 2025 zu.

