



Meine Heimat – meine Zukunft – meine Sparkasse

Firmenkundenberater (m/w/d)

Bedarfe erkennen, Perspektiven eröffnen, Verbindung stärken

Wir sind mit einer Bilanzsumme von über 4 Mrd. Euro der Ansprechpartner Nr. 1 im Finanzdienstleistungssektor für Privat- und Firmenkunden in unserer Region. Unsere rund 550 Mitarbeitenden wissen uns als Arbeitgeber im öffentlichen Dienst mit einem starken lokalen Bezug zu schätzen. Unser Handeln ist von unseren Werten Entwicklung, Verantwortung, Leistung, Wertschätzung, Vertrauen, Ehrlichkeit und Zusammenhalt geprägt. Mit unserem vielfältigen gesellschaftlichen Engagement sind wir für unsere Region und ihre Menschen da.

Sie denken unternehmerisch, erkennen Chancen im Markt und überzeugen mit Persönlichkeit?
Sie wollen nicht nur Kunden betreuen, sondern aktiv Geschäftsbeziehungen aufbauen, Potenziale heben und nachhaltiges Wachstum gestalten? Dann gewinnen Sie als Firmenkundenberater (m/w/d) mit uns den Mittelstand.

Ihre Aufgaben mit Wirkung

- Sie übernehmen eine zentrale Rolle in unserem Vertrieb: Sie sind Gesicht, Impulsgeber und strategischer Partner für unsere Firmenkunden
- Sie steuern Ihr Kundenportfolio eigenverantwortlich unter Vertriebs-, Ertrags- und Risikogesichtspunkten
- Mit ihrer Abschlussorientierung, Ihrem Gespür für Kundenbedürfnisse und Ihrer Begeisterung für den Vertrieb entwickeln Sie bestehende Kundenverbindungen weiter und gewinnen neue Firmenkunden
- Sie nutzen Cross-Selling-Chancen konsequent und arbeiten dabei mit unseren Spezialisten aus den relevanten Bereichen eng zusammen
- Sie analysieren wirtschaftliche Unterlagen, erkennen Risikofaktoren und erarbeiten individuelle Lösungen für Ihre Kunden

Ihr Profil – fachlich stark, menschlich überzeugend

- Abschluss zum Sparkassen-/Bankbetriebswirt (m/w/d) oder vergleichbare Qualifikation
- Erfahrungen im gewerblichen Kreditgeschäft und die Bereitschaft, sich vertrieblich und fachlich weiterzuentwickeln
- Fähigkeit Kundenbedarfe zu erkennen und in Lösungen zu übersetzen
- Verhandlungssicherheit und Akquisitionsstärke
- Gespür für vertriebliche Chancen und Abschlussorientierung
- Eigeninitiative, Verantwortungs- und Risikobewusstsein sowie Entscheidungsfähigkeit
- Belastbarkeit, Flexibilität und Selbstorganisation



Meine Heimat – meine Zukunft – meine Sparkasse

Freuen Sie sich auf

- Einen sicheren Arbeitsplatz in einer zukunftsorientierten Sparkasse in einem tollen, motivierten Team
- Eine Position mit Verantwortung und Gestaltungsspielraum
- Ein anspruchsvolles und entwicklungsfähiges Kundenportfolio
- Eine offene und wertschätzende Unternehmenskultur
- Eine attraktive Vergütung nach TVöD-S, eine ergebnisorientierte Zusatzvergütung, betriebliche Altersvorsorge und vermögenswirksame Leistungen
- 33 Tage Urlaub, flexibles Arbeitszeitmodell, Homeoffice-Möglichkeit
- Ein betriebliches Gesundheitsmanagement, Jobrad und weitere zahlreiche Mitarbeitervorteile

Wir sind für Sie da und freuen uns Sie kennenzulernen

Für eine erste Kontaktaufnahme und Fragen stehen Ihnen unsere Personalleiterin, Birgit Höllerl, unter 09281/817-1250, birgit.hoellerl@sparkasse-hochfranken.de und unser Direktor Firmenkunden, Udo Leonhardt, unter 09281/817-6440, udo.leonhardt@sparkasse-hochfranken.de zur Verfügung

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre Online-Bewerbung über unser Bewerberportal auf unserer Homepage www.sparkasse-hochfranken.de