

Berater (m/w/d) für Gewerbekunden

Die Sparkasse Hildesheim Goslar Peine ist ein modernes Unternehmen mit einer Bilanzsumme von rund 9 Mrd. Euro und über 85 Standorten. Als drittgrößte Sparkasse Niedersachsens mit ca. 1.250 Beschäftigten sichern wir unseren Erfolg als klarer Marktführer in der Region. Die Festigung der führenden Marktposition und die dauerhafte Zufriedenheit der Kundinnen und Kunden bestimmen unsere strategische Ausrichtung.

Die Region Hildesheim, Goslar und Peine mit über 500.000 Einwohnerinnen und Einwohnern liegt in einer landschaftlich reizvollen Umgebung mit hohem Freizeit- und Erholungswert sowie guter Anbindung an die Landeshauptstadt Hannover. Alle weiterführenden Schulen sind vorhanden.

In unserem Bereich Firmenkunden suchen wir zum nächstmöglichen Termin einen **Berater (m/w/d) für Gewerbekunden** am Standort Goslar. Zu unserem Bereich Firmenkunden gehören neben dem Team Unternehmenskunden die regionalen Kompetenzzentren für Firmenkunden, Gewerbekunden und Geschäftskunden mit den Standorten Hildesheim, Goslar und Peine.

Ihre Aufgabenschwerpunkte

- Sie beraten Gewerbekundinnen und -kunden aktiv, strukturiert und ganzheitlich. Dabei entwickeln Sie individuelle Lösungen zur Begleitung aller Phasen der Unternehmens- und Unternehmerentwicklung in der geschäftlichen und privaten Sphäre. In regelmäßigen Strategiegesprächen betrachten Sie die Lebens- und Finanzsituation des Kunden. Daraus abgeleitet geben Sie Ihren Kundinnen und Kunden klare Handlungsempfehlungen.
- Sie nehmen eigeninitiativ und regelmäßig Kontakt zu Ihren Kundinnen und Kunden auf und besuchen sie auch vor Ort, um ein aktuelles Bild über die Unternehmenssituation zu erhalten. Alle wichtigen Informationen aus der Beratung halten Sie in einem modernen CRM-Tool nach, um Ihre Kundinnen und Kunden adäquat bei ihrer Entwicklung begleiten zu können.
- Durch Ihre ganzheitlichen Analysen des Geschäftsmodells (strategisch, betriebswirtschaftlich, rechtlich und steuerlich) können Sie eine Bewertung vornehmen und ein klares Votum bei anstehenden Kreditentscheidungen abgeben.
- Sie nutzen jeden Kontakt zur Informationsgewinnung, um Ihre Kundinnen und Kunden und deren Wünsche und Bedürfnisse noch besser kennen zu lernen. Im Dialog erkennen Sie auch Cross-Selling-Chancen und nutzen diese konsequent.
- Sie denken und handeln unternehmerisch und sind deshalb in der Lage, auf Augenhöhe mit Ihren Kundinnen und Kunden alle für diese wichtigen Themen zu besprechen und faire Konditionen (für beide Seiten) auszuhandeln. Bei speziellen Kundenwünschen binden Sie interne sowie externe Spezialisten und die Berater des Private-Banking ein.
- Im Laufe der Zeit bauen Sie eine vertrauensvolle Beziehung auf und werden für den Kundinnen und Kunden ein akzeptierter und gefragter Partner.
- Neben dem Ausbau und der Ausschöpfung vorhandener Marktpotenziale unter Beachtung des Adressausfallrisikos gehört auch die Akquise von ausgewählten Neukundinnen und -kunden zu Ihrem Aufgabenspektrum. Unterstützt werden Sie bei Ihren Aufgaben von den Vertriebsassistenten.

Wir suchen Sie, wenn Sie

- Menschen lösungsorientiert beraten und mit unterschiedlichen Menschen dauerhafte, vertrauensbasierte Beziehungen gestalten können.
- fundierte Kenntnisse und Erfahrungen in der Beratung von Gewerbekunden haben und komplexe Sachverhalte und Probleme analysieren und zutreffend beurteilen können.
- Freude an einer eigenständigen und strukturierten Arbeitsweise mit hoher Ergebnisorientierung haben.
- sich aktiv und beharrlich für Ihre Ziele engagieren.

Als Basis hierfür dienen Ihnen

der Abschluss Sparkassen- oder Bankbetriebswirt:in sowie eine mehrjährige erfolgreiche Berufserfahrung in der Beratung von gewerblichen Kunden idealerweise mit guten regionalen Markt- und Branchenkenntnissen und Kenntnissen in OSPlus/OSPlus Kredit.

Unser Angebot

Versprechen können wir Ihnen anspruchsvolle Aufgaben mit einem entsprechenden Verantwortungsrahmen sowie eine der Position angemessene Vergütung nach TVöD mit leistungsorientierten Komponenten und weiteren Sozialleistungen. Moderne Regelungen zum mobilen Arbeiten runden die individuellen Gestaltungsmöglichkeiten Ihrer Tätigkeiten ab.

Sie finden sich in diesem Profil wieder?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagefähige Online-Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres möglichen Eintrittstermins. Ihre Bewerbung nehmen wir über unser Online-Bewerbungsportal unter www.sparkasse-hgp.de/karriere entgegen.

Fragen zu dieser Stelle beantwortet Ihnen gern Herr Janusch Zydek (Abteilungsleiter Firmenkunden Goslar) unter Tel. 05121 871-2440 oder per E-Mail unter janusch.zydek@sparkasse-hgp.de.

Als Ansprechpartnerin für den Bereich Personal steht Ihnen für diese Ausschreibung Frau Isabel Maas (Beraterin für Personalberatung und-entwicklung) unter Tel. 05121 871-4485 oder per E-Mail unter isabel.maas@sparkasse-hgp.de zur Verfügung.