

## Vertriebscontroller (m/w/d)

Die Sparkasse Hildesheim Goslar Peine ist ein modernes Unternehmen mit einer Bilanzsumme von rund 9 Mrd. Euro und über 85 Standorten. Als drittgrößte Sparkasse Niedersachsens mit ca. 1.250 Beschäftigten sichern wir unseren Erfolg als klarer Marktführer in der Region. Die Festigung der führenden Marktposition und die dauerhafte Zufriedenheit der Kundinnen und Kunden bestimmen unsere strategische Ausrichtung.

Die Region Hildesheim, Goslar und Peine mit über 500.000 Einwohnerinnen und Einwohnern liegt in einer landschaftlich reizvollen Umgebung mit hohem Freizeit- und Erholungswert sowie guter Anbindung an die Landeshauptstadt Hannover. Alle weiterführenden Schulen sind vorhanden.

In unserem Bereich Vertriebsmanagement Privatkunden suchen wir zum nächstmöglichen Termin einen **Vertriebscontroller (m/w/d)** am Standort Hildesheim. Zu unserem Bereich Vertriebsmanagement Privatkunden gehören neben der Vertriebsstrategie das Produktmanagement, das Marketing, der Mediale Vertrieb, die Digitalisierung und die Wertpapierspezialberatung.

### Ihre Aufgabenschwerpunkte

- Sie erstellen aussagekräftige/sprechende Vertriebsreportings. Teamintegriert wirken Sie bei der Gestaltung und Weiterentwicklung maßgeblich mit und halten dabei Fristen bzw. Termine ein.
- Einzelauswertungen werden von Ihnen analysiert und mögliche Fehlsteuerungsentwicklungen werden von Ihnen systematisch aufgezeigt.
- Sie sind Ansprechpartner und beraten unsere internen Kundinnen und Kunden bei zielführenden Vertriebsauswertungen.
- Sie pflegen eigenverantwortlich bestehende Schlüsselverzeichnisse des Kernbankensystems, die Strukturen unseres Controlling-Berichtssystem sowie weiteren externen Datenbanken und entwickeln diese weiter.
- Beim Ausbau unseres CRM-Datenbestands und der Verbesserung unserer CRM-Datenqualität im Kernbankensystem unterstützen Sie die Segmentmanager.

### Wir suchen Sie, wenn Sie

- sich in Excel, Access und SQL-Datenbanken wohl fühlen.
- Freude an einer eigenständigen und strukturierten Arbeitsweise in einem Team haben.
- verantwortungsbewusstes und eigenverantwortliches Handeln gewohnt sind.
- ein hohes Maß an Kunden- und Serviceorientierung mitbringen.

### Als Basis hierfür dient Ihnen

der Abschluss Sparkassen-/Bankfachwirt:in oder eine vergleichbare betriebswirtschaftliche Qualifikation sowie eine dem Aufgabenbereich entsprechende mehrjährige Berufserfahrung.

### Unser Angebot

Versprechen können wir Ihnen eine vielseitige Aufgabe mit einem hohen Maß an Eigenverantwortlichkeit und eine dem Verantwortungsrahmen angemessenen Vergütung nach TVöD mit leistungsorientierten Komponenten und weiteren Sozialleistungen. Moderne Regelungen zum mobilen Arbeiten runden die individuellen Gestaltungsmöglichkeiten Ihrer Tätigkeiten ab.

### Sie finden sich in diesem Profil wieder?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagefähige Online-Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres möglichen Eintrittstermins. Ihre Bewerbung nehmen wir über unser Online-Bewerbungsportal unter [www.sparkasse-hgp.de/karriere](http://www.sparkasse-hgp.de/karriere) entgegen.

Fragen zu dieser Stelle beantwortet Ihnen gern Frau Cornelia Schmidt (Abteilungsleiterin Vertriebsstrategie) unter Tel. 05121 871-4400 oder per E-Mail unter [cornelia.schmidt@sparkasse-hgp.de](mailto:cornelia.schmidt@sparkasse-hgp.de).

Als Ansprechpartnerin für den Bereich Personal steht Ihnen für diese Ausschreibung Frau Kerstin Wittenberg (Beraterin für Personalberatung und -entwicklung) unter Tel. 05121 871-4182 oder per E-Mail unter [kerstin.wittenberg@sparkasse-hgp.de](mailto:kerstin.wittenberg@sparkasse-hgp.de) zur Verfügung.