



Gewerbekundenberater (w/m/d)

Zur Intensivierung unserer Kundenbeziehungen und zum Ausbau unserer Marktanteile suchen wir im Rahmen einer Nachfolgeplanung einen Gewerbekundenberater (w/m/d) in Vollzeit für unser FirmenCenter mit Kenntnissen und Vertriebserfahrungen im gewerblichen Kundengeschäft.

„Ihre Aufgaben.“

- ✓ Sie entwickeln im Rahmen einer ganzheitlichen Betreuung individuelle kundenspezifische Lösungen und binden bei Bedarf weitere Fachbereiche ein
- ✓ Sie erkennen im Rahmen der Betreuung Cross-Selling-Ansätze über die gesamte Produktpalette
- ✓ mit Ihrem überzeugenden und verbindlichen Auftreten akquirieren Sie neue Kunden
- ✓ mit Engagement und Leidenschaft sichern Sie die bestehenden Kundenbeziehungen
- ✓ Sie steuern selbständig ein zugeordnetes Kreditportfolio unter Berücksichtigung von Ertrags- und Risikogesichtspunkten
- ✓ Erstellung von fallabschließenden Darlehensverträgen

„Ihre Sparkasse Hanau.“

bietet:

- ✓ TVöD-S (32 Tage Urlaub, 39 Std./Woche, 40 EUR Zuschuss zur VL, Sparkassensonderzahlung)
- ✓ JobRad
- ✓ Zusatzversorgungskasse
- ✓ Zusätzliche Sozialleistungen
- ✓ Regelmäßige Weiterbildungsmöglichkeiten

Was Sie auszeichnet:

- ✓ Abschluss als Sparkassenbetriebswirt/in oder vergleichbare Qualifikation
- ✓ langjährige Vertriebserfahrung und gute Kenntnisse im Kreditbereich (gewerblich wie auch privat) sowie im Verbund- und Passivgeschäft
- ✓ ausgeprägte Vertriebs- und Kundenorientierung
- ✓ Akquisitions- und Verhandlungsgeschick
- ✓ kommunikative und analytische Fähigkeiten

Matthias Grasmück freut sich auf Ihre Online-Bewerbung (personal@sparkasse-hanau.de) mit Angabe Ihres möglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung. Für Fragen und Vorabinformationen stehen Ihnen Sven Schäfer (06181 298 2156) oder Matthias Grasmück (06181 298 2310) gerne zur Verfügung.

→ www.sparkasse-hanau.de/karriere