



Gewerbekundenberater (w/m/d)

Zur Intensivierung unserer Kundenbeziehungen und zum Ausbau unserer Marktanteile suchen wir im Rahmen einer Nachfolgeplanung einen Gewerbekundenberater (w/m/d) in Vollzeit für unser FirmenCenter mit Kenntnissen und Vertriebserfahrungen im gewerblichen Kundengeschäft.

Ihr Verantwortungsbereich

- ✓ Sie entwickeln im Rahmen einer ganzheitlichen Betreuung individuelle kundenspezifische Lösungen und binden bei Bedarf weitere Fachbereiche ein.
- ✓ Sie erkennen im Rahmen der Betreuung Cross-Selling-Ansätze über die gesamte Produkt-palette.
- ✓ mit Ihrem überzeugenden und verbindlichen Auftreten akquirieren Sie neue Kunden.
- ✓ mit Engagement und Leidenschaft sichern Sie die bestehenden Kundenbeziehungen.
- ✓ Sie steuern selbständig ein zugeordnetes Kreditportfolio unter Berücksichtigung von Ertrags- und Risikogesichtspunkten.
- ✓ Erstellung von fallabschließenden Darlehensverträgen.

Matthias Grasmück freut sich auf Ihre Online-Bewerbung (personal@sparkasse-hanau.de) mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins.

Für Fragen und Vorabinformationen stehen Ihnen Matthias Grasmück (06181 298 2310) oder Sven Schäfer (06181 298 2156) gerne zur Verfügung.

Ihre Vorteile

- ✓ familiäres Umfeld.
- ✓ 32 Tage Urlaub, 39 Std./Woche bei Vollzeit, 40 € VL.
- ✓ 59.000-87.000 € brutto jährlich (TVöD-S, bis max. EG 11), je nach Qualifikation und Erfahrung, inkl. Sparkassen-sonderzahlung.
- ✓ JobRad, Parkhauszuschuss oder Zuschuss zum Deutschlandticket.
- ✓ attraktive Betriebsrente (Zusatzversorgung).
- ✓ umfangreiche Sozialleistungen.
- ✓ zielgerichtete Weiterbildungsmöglichkeiten.

Das bringen Sie mit

- ✓ Abschluss als Sparkassenbetriebswirt (w/m/d) oder vergleichbare Qualifikation.
- ✓ langjährige Vertriebserfahrung und gute Kenntnisse im Kreditbereich (gewerblich wie auch privat) sowie im Verbund- und Passivgeschäft.
- ✓ ausgeprägte Vertriebs- und Kundenorientierung.
- ✓ Akquisitions- und Verhandlungsgeschick.
- ✓ kommunikative und analytische Fähigkeiten.