

Wir sind eine moderne, kundenorientierte und leistungsstarke Sparkasse mit Sitz in der Seehafenstadt Emden. Mit einem Geschäftsvolumen über 850 Mio. Euro und 165 motivierten Mitarbeiter*innen engagieren wir uns für die Kunden*innen unserer Region. Die Sparkasse Emden zeichnet sich mit ihrem öffentlichen Auftrag und ihrer Gemeinwohlorientierung durch die intensive Förderung und Umsetzung von sozialen und kulturellen Projekten aus.

Im Rahmen der Nachfolgeregelung suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine vertriebsstarke Führungspersönlichkeit als

Leiter/in für unsere „Treffpunkte Immobilien und Vorsorgen“
mit der Option, die Stellvertretung des Leiters Privatkundenvertriebs zu übernehmen.

Wir bieten Ihnen ein anspruchsvolles und abwechslungsreiches Aufgabengebiet, Gestaltungsspielraum, der Bedeutung der Position angemessene Kompetenzen sowie ein engagiertes und kollegiales Sparkassteam. Die leistungsgerechte Bezahlung erfolgt auf Grundlage des Tarifvertrags für den öffentlichen Dienst (TVöD-S) und wird ergänzt um eine zusätzliche Altersvorsorge. Variable Arbeitszeit, 32 Tage Urlaub plus weiterer Urlaubskauf sowie Mobiles Arbeiten sind möglich.

Ihre wesentlichen Aufgaben:

Führung & Steuerung

- Sie führen Ihr Team partnerschaftlich, fair und ergebnisorientiert.
- Sie unterstützen die Mitarbeitenden bei der Erreichung ihrer Vertriebsziele und verantworten das Baufinanzierungs-, Immobilien- und Versicherungsgeschäft.

Tätigkeitsschwerpunkt Immobilien

- Organisation und Sicherstellung aller vertrieblichen Aktivitäten im „Treffpunkt Immobilien“.
- Akquisition und Vermarktung von Immobilienprojekten und Bestandsimmobilien, Aufbau von Kontakten zu Bauträgern und Vertriebspartnern.
- Verantwortung für das private Baufinanzierungsgeschäft (Abschluss, Betreuung, Kreditbewilligung).
- Koordination des Finanzierungs-Vermittlerportals Forum / Finmas und Unterstützung der Vermittlerbetreuung.

Tätigkeitsschwerpunkt Versicherungen

- Organisation und Sicherstellung aller vertrieblichen Aktivitäten im „Treffpunkt Vorsorgen“.
- Steuerung des Sach- und Personenversicherungsgeschäft für die Bereiche Privat- und Firmenkundenvertrieb.
- Kontinuierliche Weiterentwicklung und Ausbau des eigenen Vertriebs sowie der Kooperationen mit Verbundpartnern.

Ihr Profil

- Mehrjährige Erfahrung in der umfassenden Kundenberatung, idealerweise in einer vertrieblichen Führungsposition.
- Strukturierte Arbeitsweise, hohe Leistungsbereitschaft sowie ausgeprägte soziale Kompetenz.
- Schnelle und sichere Entscheidungsfähigkeit bei gleichzeitigem Augenmaß.
- Motivierender Führungsstil mit Fokus auf Wertschätzung und Eigenverantwortung.
- Fundierte Qualifikation (z. B. Sparkassenfachwirt oder eine vergleichbare Ausbildung).

Ihre Bewerbung

Haben wir Ihr Interesse geweckt oder haben Sie weitere Fragen? Dann freuen wir uns auf Ihren Anruf:

- **Andreas Riepen** (Leiter Privatkunden) Tel. (04921) 806-711
- **Eva Eilers** (Leiterin Personal) Tel. (04921) 806-145

Bewerben können Sie sich bis zum **07.Mai 2025** mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihrer frühestmöglichen Verfügbarkeit über unser Online-Bewerberportal www.sparkasse.de/jobboerse/sparkasse-emden.html.