



**Kommen Sie zur Sparkasse Bayreuth als**

## **GewerbekundenBerater (m/w/d) unbefristet / in Vollzeit**

Zur Intensivierung unserer Gewerbekundenbetreuung suchen wir eine kundenorientierte, verkaufsstarke und unternehmerisch denkende Beraterpersönlichkeit. Ihre Chance, anspruchsvolle und komplexe Aufgabenfelder im gewerblichen Kundensegment zu übernehmen. Mit einer Bilanzsumme von ca. 2,9 Mrd. EUR und aktuell rund 450 engagierten Beschäftigten sind wir die Nr. 1 im Finanzsektor in Stadt und Landkreis Bayreuth und stellen einen bedeutenden Wirtschaftsfaktor und einen attraktiven Arbeitgeber in der Region dar. Konsequente Kundenorientierung, herausragende Qualität sowie ein überzeugendes Leistungs- und Produktspektrum sichern unsere langjährige Kundenbindung und die Marktführerschaft.

### **Ihre Aufgaben – abwechslungsreich und spannend**

- Selbständige und ganzheitliche Betreuung von Gewerbekunden im Rahmen unserer Betreuungskonzeption
- Ergebnis- und Risikoverantwortung für Ihr anspruchsvolles Kundenportfolio
- Strukturierte Bedarfserkennung und Entwicklung individueller Finanzierungslösungen
- Systematische Erschließung der Marktpotenziale unter Berücksichtigung der Ertragsziele (auch im Verbundgeschäft) und der Risikopolitik unseres Hauses (zur Unterstützung steht Ihnen ein Spezialistenteam zur Verfügung)
- Akquisition von Neukunden und Intensivierung bestehender Kundenbeziehungen
- Analyse und Beurteilung betriebswirtschaftlicher Unterlagen und Zusammenhänge im konstruktiven Dialog mit unserem Unternehmensbereich KreditService
- Aktive Begleitung des digitalen Wandels in der Kunden- und in der Beraterperspektive

### **Ihr Profil – persönlich und fachlich**

- Bank-/Sparkassen-Betriebswirt, betriebswirtschaftliches Studium oder eine vergleichbare Qualifikation
- Exzellente analytische Fähigkeiten verbunden mit mehrjähriger Erfahrung in der Akquisition und ganzheitlichen Betreuung von Gewerbekunden
- Einsatz moderner (auch digitaler) Betreuungsinstrumente (z. B. gewerbliches S-Finanzkonzept) sowie die umfassende Kenntnis der Produktwelt/Services - orientiert an der Wertschöpfungskette unserer Kunden
- Unternehmerisches und vertriebsstarkes Denken und Handeln mit hoher Kundenorientierung
- Leidenschaft für Beratung und Vertrieb bei hohem analytischem Urteilsvermögen und gesunder Risikosensibilität
- Selbstverständliche Nutzung digitaler Medien und moderner Technologien
- Seriöses und selbstbewusstes Auftreten, hohes Engagement, Flexibilität und Eigeninitiative

### **Unser Angebot – attraktiv und zukunftsorientiert**

- Wir bieten Ihnen einen sehr anspruchsvollen und abwechslungsreichen Verantwortungsbereich in einer modernen, digital bestens ausgestatteten, Arbeitsumgebung.
- Sie erwarten eine verantwortungsvolle Aufgabe in einem leistungsfähigen Team mit flexiblen Arbeitszeiten und individuellen Weiterbildungsmöglichkeiten.
- Sie erhalten eine adäquate Vergütung nach TVöD-S, genießen die Vorteile eines öffentlichen Arbeitgebers mit umfangreichen Sozialleistungen und attraktiven Möglichkeiten zur betrieblichen Altersvorsorge.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.

Bei Fragen zur ausgeschriebenen Stelle wenden Sie sich bitte an:

Herrn Marco Streit  
Teamleitung Geschäfts-/Gewerbekundenbetreuung  
Telefon: 0921 284-1165  
[marco.streit@sparkasse-bayreuth.de](mailto:marco.streit@sparkasse-bayreuth.de)

Frau Claudia Poser  
Unternehmensbereichsleiterin Personal  
Telefon: 0921 284-1462  
[claudia.poser@sparkasse-bayreuth.de](mailto:claudia.poser@sparkasse-bayreuth.de)

Überzeugen Sie uns von Ihrer Persönlichkeit und bewerben Sie sich online unter Angabe Ihres möglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellungen unter [www.sparkasse-bayreuth.de/karriere](http://www.sparkasse-bayreuth.de/karriere)