



**Mehr als ein Job – Ihre Karriere in der Sparkasse Bayreuth als**

## **Mitarbeiter Vertriebsmanagement / Vertriebsunterstützung (m/w/d) unbefristet / Vollzeit oder auch Teilzeit möglich**

Wir sind ein ambitioniertes, wertschätzendes, kollegiales und kundenorientiertes Team von 450 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern, das unser Haus mit 2,9 Mrd. Euro Bilanzsumme zu einer bayernweit überdurchschnittlich ertragsstarken Sparkasse hat wachsen lassen. Wir haben als Arbeitgeber einiges zu bieten, entdecken Sie neue Perspektiven, Weiterbildungs- und Karrierechancen. Konsequente Kundenorientierung, herausragende Qualität sowie ein überzeugendes Leistungs- und Produktspektrum sichern unsere langjährige Kundenbindung und unsere Stellung als Marktführer.

### **Ihre Aufgaben – abwechslungsreich und spannend**

- Aktive Entwicklung von Zielgruppenkonzepten inklusive Gestaltung der Vertriebsprozesse in enger Abstimmung mit dem Vertrieb zur Erreichung unserer strategischen Vertriebsziele
- Mitgestaltung von Betreuungskonzepten für das Privatkundengeschäft und Umsetzung passender Kommunikationsmaßnahmen
- Weiterentwicklung der vorhandenen Beratungs- und Vertriebskonzeptionen unter Berücksichtigung aller Vertriebskanäle
- Förderung eines konsequenten Vertriebs über alle Kanäle hinweg (Omnikanalvertrieb)
- Mitarbeit in Projekten
- Bearbeitung von Themen zur Umsetzung rechtlicher Anforderungen
- Beratung und Unterstützung unserer Fachbereiche zu vertrieblichen Themen und Fragestellungen

### **Ihr Profil – persönlich und fachlich**

- Spaß an vertrieblichen Themen- und Aufgabenstellungen
- Eine betriebswirtschaftliche / kaufmännische Qualifikation zum Fachwirt (IHK / Bankfachwirt) und bereit zu weiteren Qualifikationen (z. B. Sparkassenbetriebswirt) oder Abschluss eines betriebswirtschaftlichen Studiums, der Weiterbildung zum Bank-/ Sparkassenbetriebswirt oder einer vergleichbaren Qualifikation
- Ergänzend sind eine abgeschlossene Ausbildung zum Bankkaufmann (m/w/d) oder eine vergleichbare Berufsausbildung und Erfahrungen im Vertriebsmanagement von Vorteil
- Lösungsorientierte und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Analytische und konzeptionelle Denkweise
- Selbstverständliche Nutzung digitaler Medien und moderner Technologien
- Ausgeprägte Teamfähigkeit

### **Unser Angebot – attraktiv und zukunftsorientiert**

- Wir bieten Ihnen einen sehr abwechslungsreichen und spannenden Verantwortungsbereich in einer modernen / digital bestens ausgestatteten Arbeitsumgebung mit viel Spielraum für eigene Ideen
- Sie erwartet eine verantwortungsvolle Aufgabe in einem leistungsfähigen Team mit flexiblen Arbeitszeiten, einem Arbeitsplatz im Herzen von Bayreuth und Option zur mobilen Arbeit im Rahmen unserer hausinternen Regelungen
- Ein auf Sie zugeschnittenes Onboarding, inklusive Einarbeitungskonzept und ein breites Spektrum an Weiterbildungsmöglichkeiten und individuellen Förderungen
- Sie erhalten eine attraktive Vergütung nach TVöD-S mit 32 Urlaubstagen und zwei Bankfeiertagen
- Es besteht grundsätzlich die Möglichkeit der Teilzeitbeschäftigung (TZ-Faktor von mindestens 80%)
- Genießen Sie die Vorteile eines öffentlichen Arbeitgebers mit umfangreichen Sozialleistungen, attraktiven Möglichkeiten zur betrieblichen Altersvorsorge und vielen weiteren Benefits

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Bei Fragen zur ausgeschriebenen Stelle wenden Sie sich bitte an:

**Herrn Markus Demel**  
Unternehmensbereichsleiter VertriebsManagement  
Telefon: 0921 284-1183  
[markus.demel@sparkasse-bayreuth.de](mailto:markus.demel@sparkasse-bayreuth.de)

**Frau Claudia Poser**  
Unternehmensbereichsleiterin Personal  
Telefon: 0921 284-1462  
[claudia.poser@sparkasse-bayreuth.de](mailto:claudia.poser@sparkasse-bayreuth.de)

Überzeugen Sie uns von Ihrer Persönlichkeit und bewerben Sie sich online unter Angabe Ihres möglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellungen unter [www.sparkasse-bayreuth.de/stellenangebote](http://www.sparkasse-bayreuth.de/stellenangebote)