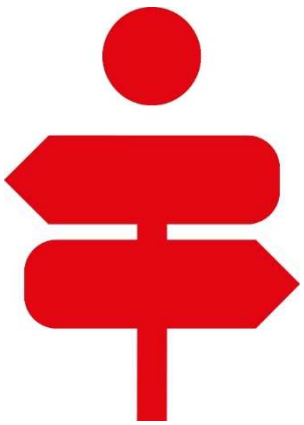
Gruppenleiter (m/w/d) Medialer Vertrieb

Ihre Aufgaben:

- Fachliche Leitung und personelle Führung der Gruppe Medialer Vertrieb
- Produkt- und Prozessmanagement im Bereich Medialer Vertrieb (Produktentwicklung, -planung und –pflege)
- Controlling Zielsystem, Vertriebsmaßnahmen, Aktivitäten sowie Produkte und Preise
- Mitarbeit in regelmäßig stattfindenden Gremien oder Ausschüssen
- Betreuung Electronic Banking und Payment (Hotline/Support)
- Beratung und Verkauf Electronic Banking und Payment-Produkte
- Aktive Ansprache und Gewinnung von Neukunden
- Planung und Steuerung der eigenen Berater-OE inkl. Aktivitätenplanung und Maßnahmenableitungen

Sie bringen mit:

- Abgeschlossene Berufsausbildung zum Bankkaufmann (m/w/d)
- Sie verfügen über eine sehr hohe Kundenorientierung, Sie haben Freude im Umgang mit Kunden und Mitarbeitenden
- Ein ausgeprägtes analytisches Denken und eine strukturierte Arbeitsweise zeichnen Sie aus
- Sie haben sehr gute Kenntnisse zur Produktpalette im Medialen Vertrieb, Sie kennen die eingesetzte Hard- und Software inkl. der technischen Voraussetzungen
- Sie besitzen die Bereitschaft zur ständigen fachlichen und persönlichen Weiterbildung
- Persönliches Engagement, Flexibilität, Teamgeist und Eigeninitiative zeichnen Sie aus



Es erwartet Sie:

- Eine interessante, abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Aufgabe
- Persönliche und fachliche Weiterbildungsmöglichkeiten
- Eine entsprechende Vergütung nach dem TVöD-S
- Flexible Arbeitszeit, mobiles Arbeiten mit 32 Tagen Urlaub und zusätzlichem Urlaubskauf
- betriebliche Altersversorgung
- Attraktive Zusatzleistungen z.B. betriebliche Krankenversicherung, JobRad, Betriebsveranstaltungen und einige Weitere

Haben Sie Fragen? Sie möchten sich bewerben? Melden Sie sich gerne bei uns:

- personal@sparkasse-badneustadt.de
- Alexandra Thiem: 09771 602-5340

Sparkasse
Bad Neustadt a. d. Saale