



Wenn unsere Firmenkunden Rat suchen, vertrauen Sie auf Kompetenz, Engagement und überzeugende Strategien. Sind Sie motiviert und startklar, um in der drittstärksten Industrieregion Deutschlands richtig etwas zu bewegen und den professionellen Ansprüchen gerecht zu werden? Umgeben von 100 Global Playern und Hidden Champions hat insbesondere die Metallindustrie und Maschinenbaubranche ein elementares Alleinstellungsmerkmal in unserer Region. Brennen Sie für das Firmenkundengeschäft und möchten die Firmenkunden einer der deutschlandweit erfolgreichsten Vertriebssparkassen auf ihrem Wachstumskurs betreuen und begleiten? Gerade in turbulenten Zeiten, in denen Vieles unvorhersehbar und ungewiss ist, bietet die Sparkasse Attendorn-Lennestadt-Kirchhundem als Arbeitgeber des öffentlichen Dienstes Sicherheit. Menschlichkeit, Chancengerechtigkeit, gelebte Vielfalt und Wertschätzung zeichnen unsere Unternehmenskultur aus. Sie suchen eine langfristige Perspektive mit einem großen eigenen Handlungs- und Gestaltungsspielraum und der Möglichkeit zur persönlichen Weiterentwicklung? Dann passen wir zusammen.

Bereichsleitung (m/w/d) - Firmenkunden

(In Teilzeit ab 50% oder in Vollzeit möglich)

ZU
IHREN
AUF
GABEN
GE
HÖREN

- Gesamtverantwortliche Leitung und Steuerung sowie strategische und operative Führung des Teams Firmenkunden mit den unterstellten Segmenten
- Eigenverantwortliche, ganzheitliche Beratung und Betreuung zugeordneter potenzialstarker, mittelständische Firmen- und Unternehmenskunden
- Neukundenakquisition sowie Ausbau und Begleitung unserer Firmenkunden in ihrer unternehmerischen Entwicklung
- Verantwortliche Kreditentscheidungen im Rahmen der Kompetenzen unter Beachtung von Kreditrisiken
- Planung, Steuerung und Durchführung von Projekten rund um das Firmenkundenkreditgeschäft

Wir freuen uns auf Ihre vollständige und aussagekräftige Bewerbung bis zum 20. Juni 2025 unter www.sparkasse-alk.de/bewerbung.

DAMIT
ÜBER
ZEUGEN
SIE
UNS

- Bankfachliche Ausbildung sowie Abschluss eines wirtschaftswissenschaftlichen Studiums oder eine vergleichbare Qualifikation
- Führungserfahrung im gewerblichen Vertrieb, insbesondere in der Gewinnung, Beratung und Betreuung von Firmen- oder Unternehmenskunden
- Sehr gute Kommunikations- und Präsentationstechniken
- Überdurchschnittliches Engagement sowie ein hohes Maß an Einsatzbereitschaft und Selbstorganisation

UNSER
AN
GEBOT
FÜR
IHRE
ZU
KUNFT

- Unbefristeter Arbeitsvertrag
- Attraktive Vergütung gem. TVÖD-S zzgl. einer erfolgsorientierten Zusatzvergütung sowie betrieblicher Altersvorsorge und vermögenswirksamen Leistungen
- 32 tarifliche Urlaubstage und bis zu 22 zusätzliche Urlaubstage durch Entgeltumwandlung möglich
- Betriebliche Krankenversicherung

