

Die Finanzmacht ist stark in Dir!



Wir suchen Sie als

Gewerbekundenberater (m/w/d), Vollzeit/Teilzeit

Wir wollen Menschen verstehen, Sicherheit geben und Zukunft denken, um das Leben in Rheinhessen besser zu gestalten. Wir sprechen mit unseren Kunden und in unseren Teams wertschätzend, offen und auf Augenhöhe.

Ihre Aufgaben:

- Sie pflegen einen intensiven Kontakt zu unseren Gewerbekunden und intensivieren bestehende Kundenbeziehungen
- Sie beraten und begleiten unsere Kunden ganzheitlich von der Erstanfrage zur Finanzierung bis zur Umsetzung des Finanzierungswunsches und bauen so nachhaltige Geschäftsbeziehungen auf
- Sie erstellen für unsere Kunden auf Basis systematischer Bedarfsanalysen individuelle Angebote/Lösungen und erörtern diese im digitalen Kundengespräch
- Sie setzen Ihr Vertriebsalent zur optimalen Ausschöpfung von Ertragspotentialen sowohl in der gewerblichen Finanzierung als auch im Cross-Selling ein
- Sie tragen die Vertriebs-, Ergebnis- und Umsetzungsverantwortlichkeit für Ihre Ziele im Finanzierungs-, Verbund- und Dienstleistungsgeschäft
- Sie sind wichtiger Repräsentant unseres Hauses und knüpfen ein effektives und tragfähiges Netzwerk zur lokalen Wirtschaft

Sie

- haben eine abgeschlossene Ausbildung zum/zur Bankkaufmann/-frau mit weiterführender Qualifikation zum/zur Sparkassenbetriebswirt/-in oder eine vergleichbare Qualifikation
- überzeugen durch mehrjährige Berufserfahrung in der Betreuung gewerblicher Kreditengagements
- verfügen als erfolgreiche Vertriebspersönlichkeit über fundierte betriebswirtschaftliche Kompetenzen und eine sichere Risiko-beurteilung
- zeigen eine hohe Vertriebsorientierung und Freude am Verkauf
- verfügen über eine überdurchschnittliche Leistungsbereitschaft, Selbstdisziplin und Erfolgsorientierung sowie unternehmerisches Handeln
- zeichnen sich durch eine strukturierte und systematische Arbeitsweise und hohes Qualitätsbewusstsein aus
- leben die Digitalisierung, nutzen soziale Medien und sehen den digitalen Fortschritt als große Chance, um unsere Leistungen ständig zu verbessern und zu erweitern

Wir bieten:

- flexible Gestaltung der Arbeitszeiten sowie die Möglichkeit mobil zu arbeiten
- 32 Tage Urlaub sowie die Option auf weitere zusätzliche Urlaubstage
- vielfältige Entwicklungsmöglichkeiten zur persönlichen, fachlichen und methodischen Weiterbildung
- eine attraktive Vergütung auf der Grundlage des TVöD
- umfangreiche Sozialleistungen, wie betriebliche Altersversorgung mit Arbeitgeberzuschuss und vermögenswirksame Leistungen
- Job-Ticket, das Deutschlandticket mit 30% Arbeitgeberzuschuss und JobRad Leasing
- Option zum Dresscode im business-casual-style

Fühlen Sie sich angesprochen? Haben Sie Fragen? Dann nehmen Sie Kontakt zu uns auf.

Wir freuen uns über Ihre Bewerbung unter Angabe einer Gehaltsvorstellung und des möglichen Eintrittstermins.

rheinessen-sparkasse.de/jobs



 Rheinessen
Sparkasse

Rheinessen steht bei uns vorne.