



Die Sparkasse Leverkusen ist ein attraktiver Arbeitgeber in der Region Leverkusen mit rund 500 Mitarbeitenden und einer Bilanzsumme von 4,3 Mrd. Euro. Rund 146.000 Kundinnen und Kunden profitieren von unserer umfassenden, kompetenten und individuellen Beratung. Als lokal verwurzelte Sparkasse übernehmen wir auch gesellschaftliche Verantwortung – durch Spenden und Sponsoring - für die Menschen und die Stadt.

Gemeinsam mit deinem Team die Beratung junger Kund:innen in unserem Geschäftsgebiet zu revolutionieren und etwas Neues aktiv zu gestalten ist genau dein Ding?

Dann suchen wir dich als:

## **Teamleiter:in YouFin (m/w/d) – Teilzeit / Vollzeit**

Werde die erste Teamleitung unserer neuen YouFin-Einheit der Sparkasse Leverkusen und unterstütze dein Team bei der Beratung unserer jungen Kund:innen.



YouFin, die neue Marke der Sparkasse Leverkusen, steht für:

- Beratung auf Augenhöhe – persönlich oder digital
- Finanzbildung – über Social Media, unsere Website oder bei Events
- Wohlfühlatmosphäre – an unserem YouFin Standort im Herzen von Leverkusen
- Die erste Anlaufstelle in Sachen Finanzen für junge Menschen in Leverkusen

### **Dein Traumjob im Detail:**

- Du nutzt die Chance, spannende Führungs- und Managementaufgaben zu übernehmen und stellst dich gemeinsam mit einem motivierten und engagierten Team den Anforderungen der Zukunft.
- Deine Mitarbeitenden erhalten durch klare Zielvorgaben, persönliche Rückmeldungen sowie wertschätzende Kommunikation die Orientierung und Motivation, ihr volles Potenzial auszuschöpfen.
- Du baust eine neue Beratungseinheit mit auf und bist aktiver Part bei der Umsetzung und Weiterentwicklung der Erfolgsstory von YouFin.
- Du betreust ausgewählte Nachwuchskund:innen und trägst aktiv zur Zielerreichung von YouFin bei.



- Du verantwortest mit deinem Team die Gestaltung der eigenen YouFin Social-Media Kanäle und die Planung und Durchführung von Events am YouFin Standort.

### **Das bringst Du mit:**

- Du besitzt einen erfolgreichen Abschluss zum / zur Sparkassenbetriebswirt:in, einen Bachelor mit Fachbezug oder eine vergleichbare Qualifikation.
- Du verfügst idealerweise bereits über erste Führungserfahrung
- Du verfügst über Erfahrungen im Privatkundengeschäft.
- Du zeichnest dich durch eine ausgeprägte Persönlichkeits- und Sozialkompetenz aus, insbesondere Durchsetzungsfähigkeit, Kundenorientierung, Flexibilität sowie Kontakt- und Kommunikationsfähigkeit gehören zu deinen Stärken.
- Du begeisterst dich für innovative Themen und verfolgst die aktuellen Trends der Generation Z.
- Du bist bereit dich fachlich, methodisch und persönlich laufend weiterzubilden.

### **Unser Angebot an dich:**

- Eine unbefristete Festanstellung bei einem soliden und verlässlichen Arbeitgeber
- Eine fundierte Einarbeitung und vielfältige Möglichkeiten für fachliche, persönliche und methodische Weiterbildung
- Einen modernen Arbeitsplatz mit flexiblen Arbeitszeiten und der Option zum mobilen Arbeiten
- 32 Tage Urlaub mit der Möglichkeit, einen Teil des Gehaltes in weitere zusätzliche Urlaubstage umzuwandeln
- Einen attraktiven Standort mit optimaler Verkehrsanbindung und bezuschusstem Deutschlandticket oder Zuschuss zu einem Tiefgaragenstellplatz
- Eine attraktive und transparente Vergütung nach dem TVöD-S, betriebliche Altersversorgung, vermögenswirksame Leistungen und Jubiläumsgeld
- Zahlreiche weitere Zusatzleistungen: u.a. Sonderkonditionen bei ausgewählten Produkten und Verbundpartnern, Mitarbeiter-Leasingangebote (u.a. Job-Fahrrad), ein umfangreiches Gesundheitsmanagement u.v.m.



## **Interessiert?**

Bitte lade deine Kurzbewerbung über unsere Bewerbendenplattform [Check-IN](#) hoch.

Du hast Interesse, weißt aber noch nicht, ob die neue Aufgabe wirklich etwas für dich ist?  
Sprich uns gerne an:

**Marcel Feis**  
**Alexandra Krupa**

**Abteilungsleiter**    **Tel. – 15 03**  
**Personalreferentin**    **Tel. – 11 45**