

Die Kreissparkasse Soltau ist eine moderne und leistungsstarke Sparkasse mit einer Bilanzsumme von über 1,5 Milliarden Euro und rund 200 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern. Unser Geschäftsgebiet liegt verkehrsgünstig zwischen den Metropolen Hamburg und Hannover.

Wir sind Marktführer und genießen seit über 150 Jahren als verlässlicher Partner das Vertrauen unserer Privat- und Geschäftskunden. Auf der Grundlage einer klaren strategischen Ausrichtung und einer zeitgemäßen Vertriebsstrategie begegnen wir den veränderten Wettbewerbsbedingungen und gestalten aktiv die Zukunft.

Im Zuge einer Nachfolgeregelung suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Leiter Firmenkunden (m/w/d)

mit Perspektive Verhinderungsververtretung des Vorstands



In einer unserer TOP-Schlüsselpositionen bieten wir...

- Umfangreiche strategische und operationelle (Mit-)Gestaltungsmöglichkeiten mit persönlichen Freiheiten in einem vielseitigen, verantwortungsvollen Aufgabengebiet in einer erfolgreichen, marktorientierten Sparkasse
- Ein dynamisches und erfolgreiches Team, das zusammen an einem Strang zieht
- Individuelle berufliche Weiterbildungsmöglichkeiten, z.B. der Erwerb der Geschäftsleitereignung gemäß KWG zur Übernahme der Verhinderungsververtretung
- Direkte Einbindung in geschäftspolitische Entscheidungen als potenzieller Verhinderungsvertreter des Vorstands

Ihre Perspektiven und Verantwortlichkeiten...

- Leitung und Weiterentwicklung des Bereichs Firmenkunden mit einem Team von 15 Mitarbeitenden und seinen Führungskräften
- Qualitativer langfristiger Ausbau unserer Marktanteile und Geschäftsbeziehungen
- Beratung des Vorstands als Sparringspartner und aktive Mitwirkung an der Umsetzung zukunftsweisender Projekte
- Richtungsweisender Marktbeobachter und Impulsgeber im Vertrieb
- Gestaltung und laufende Verbesserung der Arbeitsabläufe sowie Umsetzung vertrieblicher und digitaler Prozesse
- Wahrnehmung repräsentativer Aufgaben

Wir freuen uns auf eine souveräne Persönlichkeit mit.....

- Führungs- und Leaderkompetenz mit Verhandlungsgeschick, strategischem Denkvermögen und einer ausgeprägten Vertriebsaffinität
- Gestaltungs- und Umsetzungsfreude an vertrieblichen, prozessualen und strategischen Weiterentwicklungen
- Hohes Maß an Verantwortungsbewusstsein, Eigeninitiative, Problemlösungsfähigkeit und Kommunikationsstärke
- Fähigkeit als Führungskraft, klare Rahmenbedingungen zu setzen sowie Ihr Team wertschätzend und konsequent auf Basis unserer Führungswerte zu begeistern

Sie bewerben sich bei einem der attraktivsten Arbeitgeber in der landschaftlich und touristisch interessanten Heidekreisregion. Wir bieten Ihnen attraktive Arbeitsbedingungen und eine moderne Unternehmenskultur (flexible Arbeitszeiten, mobiles Arbeiten, Bikeleasing, 32 Urlaubstage, #gernperDu, zeitgemäß-lockere Kleidung, Gutschein für Gesundheitsförderung) in einer leistungsstarken und zukunftsorientierten Sparkasse.

Neben einer Vergütung nach TVöD-S, einer betrieblichen Altersvorsorge und weiteren Sozialleistungen honorieren wir überdurchschnittliche Erfolge mit leistungsorientierten Komponenten. Wir freuen uns über Ihre aussagekräftige Online-Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und dem Zeitpunkt Ihrer Verfügbarkeit.

Für eine erste vertrauliche Kontaktaufnahme und für Fragen stehen Ihnen der Vertriebsvorstand, Herr Dirk Hilmerring (Tel.: 05191/86-200) dirk.hilmerring@ksk-soltau.de, und die Leiterin Personal, Frau Claudia Baars (Tel.: 05191/86-248) claudia.baars@ksk-soltau.de, gerne zur Verfügung.