

Bringtst du den Stein ins Rollen?

Wir sind in unserem Geschäftsgebiet mit einer Bilanzsumme von rund 2,0 Mrd. Euro und mehr als 270 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern ein bedeutender Arbeitgeber und unangefochtener Marktführer.

Gestalte mit uns die Zukunft des Immobiliengeschäfts!

Im Zuge einer Nachbesetzung mit direkter Berichtslinie an den Vorstand suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Leiter Immobilienzentrum (m/w/d) in Teil- oder Vollzeit

Auf diese Aufgaben kannst du dich freuen:

- **Führung und Entwicklung:** Fachliche und disziplinarische Führung eines 13-köpfigen Teams, einschließlich der Förderung individueller Stärken und Schaffung eines leistungsorientierten und motivierten Arbeitsumfelds
- **Strategische Weiterentwicklung:** Weiterentwicklung der Ausrichtung unseres Immobilienzentrums und Erschließung von Potenzialen für ein zukunftsweisendes Immobiliengeschäft
- **Vertriebsverantwortung:** Steuerung und Verantwortung der vertrieblichen Aktivitäten des Immobilienzentrums unter Berücksichtigung von Ertrags-, Qualitäts- und Risikozielen
- **Gestaltung:** Ganzheitliche Betreuung unserer Kundinnen und Kunden rund um die Immobilienvermittlung und -finanzierung
- **Netzwerken:** Intensivierung der Zusammenarbeit mit unseren Vertriebseinheiten, der Versicherungsabteilung, externen Kooperationspartnern und Finanzierungsvermittlern
- **Prozessoptimierung:** Identifikation von Verbesserungspotenzialen, Vorantreiben von Digitalisierung und Effizienz sowie Umsetzung moderner und kundenorientierter Abläufe
- Eigene Kundenverantwortung bzw. Finanzierungsberatung

Das bringst du mit:

- Abgeschlossene Ausbildung zur/m Bankkauffrau/-mann oder immobilienwirtschaftliche Qualifikation, idealerweise ergänzt um eine Weiterbildung zum/r Sparkassenbetriebswirt/in
- Mehrjährige Erfahrung im Immobiliengeschäft, insbesondere in der Immobilienfinanzierung und Immobilienvermittlung
- Nachweisbare Führungserfahrung
- Ausgeprägtes Verständnis für Vertriebssteuerung, betriebswirtschaftliche Zusammenhänge sowie Ertrags- und Risikomanagement
- Unternehmerisches Denken, Entscheidungsfreude und strategischen Weitblick
- Verständnis dafür, Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter zu begeistern, Orientierung zu geben und Veränderungen aktiv mitzugestalten
- Überzeugende Kommunikation, lösungsorientiertes Handeln und Pflege eines professionellen Netzwerks

Das bieten wir dir:

- Abwechslungsreiche Aufgaben in einem engagierten und motivierten Team
- Eine unbefristete Festanstellung in Voll- oder Teilzeit
- Ein attraktives Einkommen nach dem TVöD
- Eine arbeitgeberfinanzierte betriebliche Altersvorsorge
- Arbeitszeitmodelle, die Freizeit, Familie und Beruf gut vereinbaren
- Möglichkeiten zur mobilen Arbeit (bis zu 60 %)
- Ab 2027 33 Tage Urlaub und Ankauf von weiteren Urlaubstagen
- 24.12. und 31.12. sind Bankfeiertage
- Ein umfangreiches Gesundheitsmanagement

Die Funktion ist nach erfolgreicher Einarbeitung entsprechend einer Entgeltgruppe 13 des TVöD-S eingruppiert.

Das klingt ganz nach dir? Dann werde Teil unseres Teams!

Wir sind ebenso vielfältig wie unsere Kundinnen und Kunden – wir freuen uns daher unabhängig von Alter, ethnischer Herkunft und Nationalität, Geschlecht und geschlechtlicher Identität, körperlicher und geistiger Fähigkeiten, Religion und Weltanschauung, sexueller Orientierung und sozialer Herkunft über deine Online-Bewerbung unter www.ksk-melle.de/stellenangebote.

Für vertrauliche Informationen stehen dir unser Vorstandsmitglied Heidrun Bowenkamp (heidrun.bowenkamp@ksk-melle.de) oder unsere Personalleiterin Martina Schneider (martina.schneider@ksk-melle.de) gerne zur Verfügung.



Kreissparkasse Melle