



# Bist du ein Taktgeber?

In unserer Vermögensberatung betreuen wir Kundinnen und Kunden mit einer hohen Sparfähigkeit, sogenannte Potenzialkunden und vermögende Kunden mit diversifizierter Anlagestruktur. Unser Ziel ist es, unsere Kundinnen und Kunden im Rahmen einer intensiven Beratungsbeziehung mit einem umfangreichen Produkt- und Leistungsspektrum nachhaltig zu begleiten – wir verstehen uns als Partner unserer Kundinnen und Kunden mit dem Schritt voraus.

Im Zuge der Nachbesetzung suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine engagierte Führungskraft als

## Leiter Vermögensberatung (m/w/d)

### Auf diese Aufgaben kannst du dich freuen:

- Strategische (Weiter-)entwicklung des Bereichs Vermögensberatung sowie Umsetzung der geschäftspolitischen Ziele
- Motivierende und inspirierende Führung unserer erfahrenen Vermögens- und Tandemberater/innen am Standort unserer Hauptstelle und der Filialen des Umlands
- Gezielte Förderung und Unterstützung der Kollegen/innen bei der erfolgreichen Umsetzung der ganzheitlichen Kundenberatung
- Auf- und Ausbau von strategischen Beratungsfeldern wie Generationen- und Immobilienmanagement
- Verantwortung für die erfolgreiche Erfüllung unserer ambitionierten Ziele gemeinsam mit deinem Team
- Intensivierung der bestehenden Kundenverbindungen, Gewinn von Neukunden/innen und Aufbau nachhaltiger Netzwerke in der Region
- Schaffung einer vertrauensvollen Atmosphäre, die das Team und Kunden begeistert und langfristig bindet

### Das bringst du mit

- Ausbildung zum/zur Bankkaufmann/Bankkauffrau sowie entsprechende Weiterbildung für die Beratung vermögender Kunden und in der Führung
- Fundierte Erfahrung in der ganzheitlichen Beratung von Privat- oder Individualkunden/innen, idealerweise im gehobenen Kundensegment
- Ausgeprägte Vertriebsstärke, unternehmerisches, zukunftsorientiertes Denken sowie Freude am Aufbau nachhaltiger Beziehungen
- Kommunikationsstärke, Empathie und die Fähigkeit, Menschen zu begeistern und mitzunehmen
- Digitale Affinität und Handlungssicherheit

### Unsere Benefits:

- Eine unbefristete Festanstellung in Voll- oder Teilzeit
- Ein attraktives Einkommen nach dem TVÖD
- Eine arbeitgeberfinanzierte betriebliche Altersvorsorge
- Arbeitszeitmodelle, die Freizeit, Familie und Beruf gut vereinbaren
- Möglichkeiten zur mobilen Arbeit
- 32 Tage Urlaub und Ankauf von weiteren Urlaubstagen
- 24.12. und 31.12. sind Bankfeiertage
- Ein umfangreiches Gesundheitsmanagement (z. B. Hansefit)

Die Funktion entspricht der Entgeltgruppe 12 des TVöD-S.

**Du hast Interesse? Dann freuen wir uns über eine Online-Bewerbung unter [www.ksk-melle.de/stellenangebote](http://www.ksk-melle.de/stellenangebote) bis zum 15.07.2026.**

Für vertrauliche Informationen stehen unsere Leiterin Privat- und Vermögenskundenberatung, Claudia Pabst-Möller (Telefon 05422 102-4527), sowie unsere Personalleiterin, Martina Schneider (Telefon 05422 102-5202), gerne zur Verfügung.

