



Wir sind in unserem Geschäftsgebiet mit einer Bilanzsumme von rund 1,8 Mrd. Euro und 250 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern ein bedeutender Arbeitgeber und unangefochtener Marktführer.

Wir suchen zum nächstmöglichen Termin einen

### **Mitarbeiter (m/w/d) Vertriebsmanagement mit dem Schwerpunkt Vertriebscontrolling.**

#### **Auf diese Aufgaben können Sie sich freuen:**

- ✓ Sie verantworten die Administration und die Pflege des flexiblen Reportings in OSPlus sowie das S-Datawarehouse.
- ✓ Sie wirken mit bei der jährlichen Vertriebsplanung und sind verantwortlich für die Erstellung und Verarbeitung der Potenziale und Ziele für die verschiedenen Vertriebseinheiten.
- ✓ Sie administrieren auf Basis der Vertriebsplanung die zu erstellenden Ziel- und Steuerungskarten für das Gesamthaus.
- ✓ Sie unterstützen mit regelmäßigen Berichterstattungen, Ad-hoc-Analysen und Sonderauswertungen zu vertrieblichen Fragestellungen.
- ✓ Sie sind Ansprechpartner für die Themen Kalkulation und Reporting, Pflege von Marktdaten und Einstandssätzen für die Vor- und Nachkalkulation und arbeiten der Abteilungsleitung bei Sonderanalysen zu.
- ✓ Sie führen die regelmäßige Konditionen- und Preisgestaltung in der Sparkasse durch.
- ✓ Sie pflegen unsere privaten und gewerblichen Kundensegmente mit den Standardanwendungen der Finanz-Informatik.

#### **Das bringen Sie mit:**

- ✓ Bankfachliche Ausbildung und mehrjährige Berufserfahrung in dem Aufgabenbereich sind wünschenswert – aber nicht zwingende Voraussetzung.
- ✓ Technikaffinität sowie gute Kenntnisse im Umgang mit EDV-Systemen, insbesondere Excel und Access.
- ✓ Hoher Eigenanspruch an die Qualität Ihrer Arbeitsergebnisse, verbunden mit einem eigenständigen, strukturierten, analytischen und lösungsorientierten Arbeitsstil in einem Team zeichnen Sie aus.
- ✓ Gute, zielgruppenorientierte Kommunikationsfähigkeiten, eine hohe Einsatzbereitschaft und entsprechende Flexibilität runden Ihr Profil ab.

Nicht alle genannten Punkte treffen 100%ig auf Sie zu? Dennoch haben Sie Lust sich zu verändern und die Aufgaben sprechen Sie an? Dann bewerben Sie sich gerne trotzdem.

#### **Das bieten wir Ihnen:**

- ✓ abwechslungsreiche Aufgaben in einem engagierten und motivierten Team
- ✓ eine unbefristete Festanstellung in Vollzeit oder Teilzeit
- ✓ eine arbeitgeberfinanzierte betriebliche Altersvorsorge
- ✓ 24.12. und 31.12. sind Bankfeiertage
- ✓ Möglichkeiten zur mobilen Arbeit
- ✓ 32 Tage Urlaub und Ankauf von weiteren Urlaubstagen
- ✓ ein attraktives Einkommen nach dem TVÖD
- ✓ Arbeitszeitmodelle, die Freizeit, Familie und Beruf gut vereinbaren
- ✓ ein umfangreiches Gesundheitsmanagement

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre Online-Bewerbung bis 11.11.2024 unter [www.ksk-melle.de/stellenangebote](http://www.ksk-melle.de/stellenangebote).

Für vertrauliche Informationen stehen Ihnen unser Abteilungsleiter Vertriebsmanagement, Franz-Josef Harmann (Telefon 05422 102-5954), sowie unsere Personalleiterin, Kerstin Toepfer (Telefon 05422 102-5953), gerne zur Verfügung.