



Mit unseren 250 Mitarbeitenden engagieren wir uns für die Menschen in unserem Geschäftsgebiet zwischen Wiehengebirge und Teutoburger Wald. Als starker Partner bieten wir unseren Kundinnen und Kunden für jede Lebenssituation die passende Finanzlösung. Mit einer Bilanzsumme von 1,8 Mrd. Euro sind wir ein bedeutender Arbeitgeber vor Ort und unangefochtener Marktführer.

Starten Sie mit uns zum nächstmöglichen Zeitpunkt in Ihre neue berufliche Zukunft als

Abteilungsleiter (m/w/d) Vertriebsmanagement.

Sind Sie bereit, die Zukunft der Sparkasse mitzugestalten und bringen dazu Führungsstärke und Innovationsgeist mit?

Dann sind diese Aufgaben genau die Richtigen für Sie:

- ✓ Sie gestalten ein zukunftsorientiertes Vertriebsmanagement und sind verantwortlich für das Produkt-, Vertriebs-, Segment- und Multikanalmanagement.
- ✓ Sie wirken mit bei der Erstellung unserer multikanalen Vertriebsstrategie.
- ✓ Sie optimieren und koordinieren gemeinsam mit Ihrem Team unsere vertrieblichen Aktivitäten – von der Vertriebsplanung über die Unterstützung der Vertriebseinheiten bei der Erreichung ihrer Ziele bis hin zum Vertriebscontrolling.
- ✓ Sie entwickeln Produkte und Dienstleistungen weiter – dabei immer im Blick ein attraktives Preis- und Leistungsverhältnis und die Zufriedenheit unserer Kundinnen und Kunden.
- ✓ Sie steuern die Entwicklung und Einführung digitaler Vertriebsprozesse und -formate.
- ✓ Sie initiieren und begleiten aktiv unsere Projekte und nutzen Ihr Netzwerk zu anderen Sparkassen und dem Verband, um Synergien zu schaffen.

Das bringen Sie mit:

- ✓ Qualifikation als Sparkassen- oder Bankbetriebswirt, ein abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder eine vergleichbare Qualifikation
- ✓ mehrjährige Führungserfahrung, gerne auch im Vertriebsumfeld
- ✓ idealerweise Erfahrungen im Vertriebsmanagement
- ✓ starke Vertriebs- und Kundenorientierung
- ✓ Kommunikationsstärke, Überzeugungskraft und Leidenschaft im Umgang mit Menschen
- ✓ eine lösungsorientierte, motivierende Arbeitsweise
- ✓ ganzheitliches, strategisches und innovatives Denken
- ✓ hohe Eigeninitiative und Teamgeist

Das bieten wir Ihnen:

- ✓ flexible Arbeitszeiten, die Freizeit, Familie und Beruf vor Ort oder in der mobilen Arbeit gut vereinbaren
- ✓ eine attraktive Vergütung nach dem TVÖD mit jährlichen Sonderzahlungen, vermögenswirksamen Leistungen und einer arbeitgeberfinanzierten betrieblichen Altersvorsorge
- ✓ individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten
- ✓ eine unbefristete Festanstellung in Voll- oder Teilzeit
- ✓ 32 Tage Urlaub und Ankauf von weiteren Urlaubstagen
- ✓ 24.12. und 31.12. sind Bankfeiertage
- ✓ ein umfangreiches Gesundheitsmanagement

Klingt spannend? Dann freuen wir uns über Ihre Online-Bewerbung bis 11.11.2024 unter www.ksk-melle.de/stellenangebote. Werden Sie Teil unseres tollen Teams und bringen Sie mit uns den Vertrieb von morgen voran.

Für vertrauliche Informationen stehen Ihnen unser Vorstandmitglied, Olaf Kiefer (Telefon 05422 102-5145), sowie unsere Personalleiterin, Kerstin Toepfer (Telefon 05422 102-5953), gerne zur Verfügung.