



Im Zuge einer Nachfolgeregelung suchen wir eine/n

## Individualkundenberater (m/w/d)

### **Für.Einander für den Landkreis – Leben und arbeiten in Oberbayern, wo andere Urlaub machen.**

Als große Sparkassenfamilie mit rund 300 Beschäftigten tragen wir gemeinsam die Verantwortung für unsere prosperierende und durch Wohlstand geprägte Region im **Herzen Oberbayerns**. Zwischen München und Rosenheim, können Sie hierbei touristische Attraktionen, wie den Tegernsee, den Schliersee oder die Gipfel des Mangfallgebirges nach einem angenehmen Arbeitstag genießen.

Wir sind eine **vertriebsstarke** und **erfolgreiche Sparkasse** mit einer Bilanzsumme von ca. 2,4 Mrd. Euro. Mit fünf großen Beratungs-Centern, einem digitalen Service-Center, Private Banking, einem Immobilien- und Baufinanzierungscenter, sind wir Marktführer im Landkreis Miesbach. **Unsere Mitarbeiter\*innen** sind unser **wichtigstes Kapital** und werden stetig gefördert und gefordert.

Für den Landkreis Miesbach sind wir der persönliche Ansprechpartner vor Ort und fördern viele Bereiche wie Kultur, Sport und Soziales.

### **Ihre Aufgaben:**

- Sie verantworten eigenständig die ganzheitliche Kundenberatung und -betreuung unter Nutzung des S-Finanzkonzeptes und erkennen dabei die Möglichkeiten des Cross-Sellings
- Sie analysieren die individuellen Kundenbedürfnisse und erstellen bedarfsgerechte Konzepte
- Über unsere bestehenden Vertriebskanäle akquirieren Sie aktiv neue Kunden
- Sie haben Freude am Führen von Verkaufsgesprächen unter der Berücksichtigung von Erfolgs-, Abschluss- und Risikoorientierung und unterstützen dabei aktiv bei der Durchführung ertragsorientierter Verkaufsmaßnahmen und Veranstaltungen
- Sie pflegen und überprüfen kontinuierlich und anlassbezogen alle relevanten Kundendaten und befassen sich täglich mit dem Ereignissystem
- Sie beurteilen die Risiken in der Kreditvergabe, wählen das geeignete Angebot für Ihre Kunden oder leiten an unsere Spezialisten über
- Sie betreuen Ihren zugeordneten Kundenstamm innerhalb der OSPlus\_neo Standard Prozesse
- Sie entwickeln Ihre Kunden, indem Potentiale zum Vermögenskunden gehoben werden, bzw. leiten bereits entwickelte Kunden über

## So überzeugen Sie uns

- Sie haben idealerweise eine erfolgreich abgeschlossene Bankausbildung und konnten bereits erste Erfahrungen als Privatkundenberater\*in sammeln
- Sie haben eine Weiterbildung zum Bankfachwirt\*in bzw. Sparkassenfachwirt\*in oder eine vergleichbare Ausbildung absolviert und verfügen darüber hinaus über eine fachliche Weiterbildung im Privatkundenbereich, wie z. B. Bauspar-, Vorsorge- und Wertpapierprodukte
- Eine ausgeprägte Service- und Vertriebsorientierung sowie ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeit zeichnen Sie aus
- Sie übernehmen Verantwortung in der Betreuung der Kunden
- Ein hohes Maß an Teamfähigkeit und Flexibilität ist für Sie selbstverständlich

## Unser Angebot

- Eine anspruchsvolle Position mit reizvollen Aufgaben und einem hohen Maß an Selbständigkeit
- Individuelle Personalentwicklung und Karrierechancen
- Fairness im Umgang, Kompetenz in der Sache, flache Hierarchien und ein kollegiales, offenes Arbeitsklima
- Unternehmerischen Freiraum, um viel zu bewegen und Know-how eigenverantwortlich und selbstständig einzubringen
- Für Ihren guten Start erhalten Sie eine umfangreiche Einarbeitung. Ihre persönliche und fachliche Entwicklung machen wir zu unserem gemeinsamen Ziel.
- Die Vergütung hierfür erfolgt je nach Qualifikation und Leistung bis **EG 9a TVöD-S**
- **Weitere Benefits:**
  - Betriebliche Altersvorsorge
  - Vermögenswirksame Leistungen
  - Zahlung der Sparkassensonderzahlung
  - Übertarifliche leistungsorientierte Vergütung
  - betriebsinterne Parkmöglichkeiten
  - Betriebssportgemeinschaften
  - Mitarbeitererevents
  - Betriebliches Gesundheitsmanagement (BGM)
  - Flexible und familienfreundliche Arbeitszeiten und die Möglichkeit für mobiles Arbeiten
  - 32 Tage Erholungsurlaub

**Sie fühlen sich angesprochen?** Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung. Für Fragen und Informationen steht Ihnen Marina Zahn unter Tel.: 08025 289-1040 oder per Mail [marina.zahn@ksk-mbteg.de](mailto:marina.zahn@ksk-mbteg.de) gerne zur Verfügung.