

Als führendes Finanzinstitut des Landkreises weist die Kreissparkasse Göppingen eine Bilanzsumme von circa 6,4 Mrd. € auf und beschäftigt rund 1.000 engagierte Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter in einer wirtschaftlich starken und lebenswerten Region. Das Haus offeriert als verlässlicher Partner und bedeutsamer Wirtschaftsfaktor das komplette Leistungsangebot für Firmen- und Privatkunden und betreibt das dichteste Filialnetz im Landkreis. Darüber hinaus ist das Kreditinstitut über alle gängigen digitalen Kanäle erreichbar. Im Zuge einer Nachfolgeregelung wird eine persönlich überzeugende sowie vertriebsorientiert denkende und handelnde Führungskraft gesucht.

Bereichsleiter:in Private Kunden – stv. Vorstandsmitglied

Aufgabenschwerpunkte. In dieser Schlüsselposition mit Verantwortung für rund 270 Mitarbeitende tragen Sie in direkter Vorstandsunterstellung aktiv dazu bei, die Leistungs- und Zukunftsfähigkeit des Hauses stetig auszubauen. Ihr Zuständigkeitsbereich umfasst das gesamte Privatkundengeschäft der Kreissparkasse mit ihren 28 personenbesetzten Geschäftsstellen und 21 SB-Service-Stellen („Private Kunden stationär“), der Einheit „Private Kunden medial“, der privaten Immobilienfinanzierungsberatung sowie dem Private Banking inklusive der eigenen Vermögensverwaltung. Sie zeichnen für die ganzheitliche Betreuung der Privat- und Private Banking-Kunden, die fortlaufende strategische Ausrichtung des Filialvertriebes sowie die Sicherung und den weiteren Ausbau der guten Marktposition verantwortlich. Die Wahrnehmung repräsentativer Aufgaben inklusive der Pflege und Erweiterung geschäftlicher und gesellschaftlicher Netzwerke rundet Ihr breites Tätigkeitsfeld ab. Als stellvertretendes Vorstandsmitglied vertreten Sie zudem die Marktvorständin Cindy Berend und bringen sich aktiv in weitere übergreifende Themenstellungen ein.

Qualifikationen. Sie verfügen neben einer bankfachlichen Ausbildung über einen weiterführenden betriebswirtschaftlichen Abschluss (Hochschulstudium oder vergleichbare Qualifikation). Entscheidend sind umfassende Führungserfahrungen und nachweisbare Vertriebs Erfolge sowie -kompetenzen im Privatkundengeschäft. Dabei konnten Sie sich eine ausgezeichnete Expertise der relevanten Produktpalette im Aktiv-, Passiv-, und Dienstleistungsgeschäft aneignen. Idealerweise verfügen Sie über zusätzliches Know-how im Private Banking. Falls Sie die Voraussetzungen der Geschäftsleitereignung nach § 25c KWG noch nicht erfüllen, besteht die Möglichkeit, diese in der Funktion zu erlangen. Neben Ihrer hohen Dienstleistungs- und Serviceorientierung bringen Sie ein ausgeprägtes Gespür für die Chancen und Risiken des Marktes in Kombination mit unternehmerischem Denken und strategischem Geschick mit. Zudem überzeugen Sie mit Ihren guten kommunikativen Kompetenzen und Ihrem Talent zum Netzwerken, verbunden mit souveränem Auftreten, einem hohen Maß an Zielorientierung sowie Ihrer Aufgeschlossenheit gegenüber neuen Herausforderungen. Als team- und vertriebsorientierte Führungskraft können Sie die Potenziale und Motivation Ihrer Mitarbeitenden adäquat einschätzen und gezielt fördern.

Ansprechpartnerinnen

Franziska Linzenich
+49 (0) 221 20506 37
franziska.linzenich@ifp-online.de

Sabine Lutzius
+49 (0) 221 20506 77

Wenn Sie diese Herausforderung in einem interessanten Unternehmensumfeld reizt, dann senden Sie uns bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (Lebenslauf, Zeugnisse, Gehaltsvorstellung) unter Angabe der Kennziffer **MA 60.599** zu. Die vertrauliche Behandlung Ihrer Bewerbung ist selbstverständlich.