

Willkommen. Ankommen. Weiterkommen.

Berater Private Banking (m/w/d)

Ihre Mission? Herausfordernd.

- Sie betreuen unsere Private Banking Kund*innen ganzheitlich und führen bedarfsorientierte Strategie- und Grundsatzgespräche.
- Sie erarbeiten kundenspezifische Lösungskonzepte auf Grundlage individueller Kundenbedürfnisse einschließlich der Sensibilisierung für Vermögensnachfolgethemen.
- Sie haben Kunden- und Ertragsverantwortung für alle zugeordneten Private Banking Kund*innen.
- Sie unterstützen die Vertriebssteuerung bei der Konzeption und Ausgestaltung von Vertriebsmaßnahmen für das Segment Private Banking.
- Sie nehmen Repräsentationsaufgaben im gesellschaftlichen Umfeld unserer Kund*innen in Abstimmung mit der Führungskraft wahr.
- Sie intensivieren die bestehenden Kundenbeziehungen und akquirieren Neukund*innen durch aktive Ansprache und Empfehlungsmanagement.

Ihre Kompetenz? Einzigartig.

- Sie bringen Interesse am Vertrieb und an der ganzheitlichen Betreuung von Kund*innen mit und möchten sich perspektivisch in der qualifizierten Beratung vermögender Kund*innen weiterentwickeln.
- Sie verfügen über Kommunikationsstärke und überzeugendes Auftreten, verkäuferische Initiative, außergewöhnliches Verhandlungsgeschick und Durchsetzungsvermögen.
- Sie zeichnen sich durch analytisches Denk- und Urteilsvermögen, ausgeprägte Marktkenntnisse und eine sehr gute Allgemeinbildung aus.
- Sie haben produktspezifische, betriebswirtschaftliche und juristische Kenntnisse.
- Sie sind Bankbetriebswirt*in oder haben eine vergleichbare Ausbildung.
- Sie besitzen Beratungskompetenz nach WpHG-MaAnzV oder erwerben diese im Rahmen Ihrer Entwicklung bei uns.

Ihre Benefits? Attraktiv.

- Eine abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Tätigkeit in einem zukunftsgerichteten, gemeinwohlorientierten Unternehmen.
- Gestaltungsspielräume und innovatives Arbeiten in einem agilen Umfeld.
- Sicherer Arbeitsplatz bei einem modernen, regional stark verwurzelten Arbeitgeber.
- Wertschätzende Unternehmenskultur, kurze Entscheidungswege und ein kollegiales Umfeld in einem dynamischen und aufgeschlossenen Team.
- Maßgeschneiderte Weiterbildungsangebote zur fachlichen und persönlichen Entwicklung.
- Flexible Arbeitszeitgestaltung mit der Möglichkeit, mobil zu arbeiten.
- Vielfältige Leistungen über das Gehalt hinaus (z.B. eine attraktive betrieblich finanzierte Altersvorsorge, 32 Tage Urlaub, Betriebssportgemeinschaft und Teamevents).
- Sie haben die Möglichkeit zum Leasing eines Dienstrads.

Ihre Ansprechpartner? Gerne für Sie da.

Julia Sopta
07441/533-2128
julia.sopta@ksk-fds.de
Abteilungsleiterin Private Banking

Kevin Bauer
07441/533-1254
kevin.bauer@ksk-fds.de
Personalentwicklung

Nutzen Sie unser Online-Bewerberportal.
Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung bis zum 15. März 2026! www.ksk-fds.de/karriere