

Willkommen. Ankommen. Weiterkommen.

Abteilungsleiter Marktmanagement (m/w/d)

Ihre Mission? Herausfordernd.

- Sie verantworten die Koordination und Steuerung aller Vertriebsaktivitäten und Vertriebskanäle sowie des Produkt- und Zielgruppenmanagements.
- Sie entwickeln neue Konzepte und Produkte und sorgen für die Umsetzung und Weiterentwicklung unserer Vertriebsstrategie in Abstimmung mit den Vertriebsleitern.
- Sie sind zentrale Ansprechperson für unsere Verbund- und Geschäftspartner im Vertrieb.
- Sie analysieren Trends, den Wettbewerb sowie Kennzahlen und leiten daraus Handlungsempfehlungen ab.
- Erarbeitung von produkt- und zielgruppenbezogenen Absatzzielen als Entscheidungsgrundlage für den Planungsausschuss und den Vorstand.
- Sie sind für die Konzeption und Umsetzung eines umfassenden Markt- und Vertriebsreportings verantwortlich. Durch Ihre Analysen schaffen Sie Transparenz über die Geschäftsentwicklung und liefern die datenbasierte Grundlage für alle wesentlichen Marktentscheidungen.
- Sie sind verantwortlich für die Planung und Durchführung von Projekten.
- Sie führen die Abteilung welche sich aus den Teilbereichen; Produktmanagement, Datenmanagement, Vertriebscoaching, Kommunikationsmanagement, Medialer Vertrieb, Kompetenzcenter Digital und Direkt zusammensetzt.
- Sie forcieren die Strategische Entwicklung weiterer Vertriebswege.

Ihre Kompetenz? Einzigartig.

- Sie sind Sparkassen-/Bankbetriebswirt (m/w/d) oder haben einen gleichwertigen Bildungsabschluss bzw. ein betriebswirtschaftliches Studium.
- Sie kennen die Bedarfe unserer Kunden, haben Erfahrungen in Marketing- und Digitalisierungsthemen, im Projektmanagement und in der Teamführung.
- Sie sind strategie- und konzeptionsstark, teamorientiert und verfügen über hervorragende kommunikative Fähigkeiten.
- Sie denken und handeln in der Sichtweise des Unternehmens.
- Analytisches Denken, Entscheidungsstärke und ein hohes Qualitätsbewusstsein.
- Sie sind teamfähig, dienstleistungsorientiert und haben ein positives Mindset.
- Führungserfahrung und die klare Motivation, Verantwortung für eine Abteilung mit ca. 40 Mitarbeitenden zu übernehmen.

Ihre Benefits? Attraktiv.

- Eine abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Tätigkeit in einem zukunftsgerichteten, gemeinwohlorientierten Unternehmen.
- Gestaltungsspielräume und innovatives Arbeiten in einem agilen Umfeld.
- Sicherer Arbeitsplatz bei einem modernen, regional stark verwurzelten Arbeitgeber.
- Wertschätzende Unternehmenskultur, kurze Entscheidungswege und ein kollegiales Umfeld in einem dynamischen und aufgeschlossenen Team.
- Maßgeschneiderte Weiterbildungsangebote zur fachlichen und persönlichen Entwicklung.
- Flexible Arbeitszeitgestaltung mit der Möglichkeit, mobil zu arbeiten.
- Vielfältige Leistungen über das Gehalt hinaus (z.B. eine attraktive betrieblich finanzierte Altersvorsorge, 32 Tage Urlaub, Betriebssportgemeinschaft und Teamevents).
- Sie haben die Möglichkeit zum Leasing eines Dienstrads.

Ihre Ansprechpartner? Gerne für Sie da.

Werner Loser
07441/533 – 1115
werner.loser@ksk-fds.de
Vorstandsvorsitzender

Kevin Bauer
07441/533-1254
kevin.bauer@ksk-fds.de
Personalentwicklung

Nutzen Sie unser Online-Bewerberportal.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung bis zum 22. März 2026. www.ksk-fds.de/karriere