

**Willkommen. Ankommen. Weiterkommen.**

## **Vertriebscoach (m/w/d)**

---

### **Ihre Mission? Herausfordernd.**

- Sie begleiten und entwickeln unsere Berater\*innen im Privat- und Firmenkundengeschäft durch individuelles Coaching, Trainings und Workshops.
- Sie analysieren Verkaufsgespräche, geben wertschätzendes Feedback und leiten Maßnahmen zur Optimierung ab.
- Sie unterstützen die Umsetzung unserer Vertriebsstrategie und entwickeln innovative Trainingskonzepte zur Steigerung der Beratungsqualität.
- Sie stehen als Ansprechpartner\*in für unsere Vertriebstteams zur Verfügung und begleiten sie in der Praxis.

### **Ihre Kompetenz? Einzigartig.**

- Sie haben eine Bankausbildung, ein duales Studium absolviert oder eine vergleichbare Weiterbildung bzw. die Bereitschaft die fachspezifische Qualifikation zu erwerben.
- Sie haben Freude am Vertrieb und bringen Erfahrung in allen Bereichen der Kundenbetreuung mit.
- Sie sind kommunikationsstark, empathisch und können wertschätzendes Feedback geben.
- Sie sind souverän im Umgang mit digitalen Tools und modernen Lernmethoden.
- Sie arbeiten eigenverantwortlich, strukturiert und lösungsorientiert.
- Sie haben Freude daran, mit Menschen zu arbeiten und Veränderungen aktiv zu gestalten.

### **Ihre Benefits? Attraktiv.**

- Eine spannende und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem zukunftsgerichteten, gemeinwohlorientierten Unternehmen.
- Große Gestaltungsspielräume und innovatives Arbeiten in einem agilen Umfeld.
- Fundierte Einarbeitung und Unterstützung in einem dynamischen und aufgeschlossenen Team.
- Maßgeschneiderte Weiterbildungsangebote zur fachlichen und persönlichen Entwicklung.
- Flexible Arbeitszeitgestaltung mit der Möglichkeit, mobil zu arbeiten.
- Vielfältige Leistungen über das Gehalt hinaus (z.B. eine attraktive betrieblich finanzierte Altersvorsorge, 32 Tage Urlaub, Betriebssportgemeinschaft und Teamevents).
- Sie haben die Möglichkeit zum Leasing eines Dienstrads.

### **Bei uns sind Sie genau richtig.**

Bei uns können Sie Ihre Talente entfalten und etwas bewegen.

Bei uns können Sie Karriere machen, die zu Ihnen passt.

Bei uns machen Sie Ihre Kunden, Ihre Region und die Kreissparkasse Freudenstadt für die Zukunft stark.

#### **Ihre Ansprechpartner? Gerne für Sie da.**

**Damiano Melone**

07441/533-8385

damiano.melone@ksk-fds.de

Abteilungsleiter Marktmanagement

**Sabrina Mazurek**

07441/533-1252

sabrina.mazurek@ksk-fds.de

Gruppenleiterin Personal

Nutzen Sie unser Online-Bewerberportal.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung bis zum 21. März 2025! [www.ksk-fds.de/karriere](http://www.ksk-fds.de/karriere)