

Willkommen. Ankommen. Weiterkommen.

Berater (m/w/d) Private Banking

Ihre Mission? Herausfordernd.

- Sie betreuen unsere Private Banking Kund*innen ganzheitlich und führen bedarfsorientierte Strategie- und Grundsatzgespräche.
- Sie erarbeiten kundenspezifische Lösungskonzepte auf Grundlage individueller Kundenbedürfnisse einschließlich der Sensibilisierung für Vermögensnachfolgethemen.
- Sie haben Kunden- und Ertragsverantwortung für alle zugeordneten Private Banking Kund*innen.
- Sie unterstützen die Vertriebssteuerung bei der Konzeption und Ausgestaltung von Vertriebsmaßnahmen für das Segment Private Banking.
- Sie nehmen Repräsentationsaufgaben im gesellschaftlichen Umfeld unserer Kund*innen in Abstimmung mit der Führungskraft wahr.
- Sie intensivieren die bestehenden Kundenbeziehungen und akquirieren Neukund*innen durch aktive Ansprache und Empfehlungsmanagement.

Ihre Kompetenz? Einzigartig.

- Sie sind eine kompetente Vertriebskraft mit Erfahrungen in allen Bereichen der Kundenbetreuung, insbesondere in der qualifizierten Beratung und Betreuung von vermögenden Kund*innen.
- Sie verfügen über Kommunikationsstärke und überzeugendes Auftreten, verkäuferische Initiative, außergewöhnliches Verhandlungsgeschick und Durchsetzungsvermögen.
- Sie zeichnen sich durch analytisches Denk- und Urteilsvermögen, ausgeprägte Marktkenntnisse und eine sehr gute Allgemeinbildung aus.
- Sie haben produktspezifische, betriebswirtschaftliche und juristische Kenntnisse.
- Sie sind Bankbetriebswirt*in oder haben eine vergleichbare Ausbildung.
- Sie besitzen Beratungskompetenz nach WpHG-MaAnzV.

Ihre Benefits? Attraktiv.

- Wir bieten Ihnen selbstständiges Arbeiten mit Gestaltungsspielräumen.
- Sie erhalten anspruchsvolle und verantwortungsvolle Tätigkeiten mit den entsprechenden Kompetenzen.
- Wir bieten Ihnen vielfältige Möglichkeiten zur fachspezifischen Weiterbildung.
- Sie können Ihr Netzwerk step by step erweitern.
- Sie dürfen sich auf ein motiviertes Team mit einem starken Know-how im Beratungsbereich freuen.
- Sie haben die Möglichkeit zum Leasing eines Dienstrads.

Bei uns sind Sie genau richtig.

Bei uns können Sie Ihre Talente entfalten und etwas bewegen.

Bei uns können Sie Karriere machen, die zu Ihnen passt.

Bei uns machen Sie Ihre Kunden, Ihre Region und die Kreissparkasse Freudenstadt für die Zukunft stark.

Ihre Ansprechpartner? Gerne für Sie da.

Julia Sopta
07441/533-2128
julia.sopta@ksk-fds.de
Abteilungsleiterin Private Banking

Sabrina Mazurek
07441/533-1252
sabrina.mazurek@ksk-fds.de
Gruppenleiterin Personal

Nutzen Sie unser Online-Bewerberportal.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung bis zum 16. August 2024! www.ksk-fds.de/karriere