



# Wir suchen Dich.

## Berater (w/m/d) Internationales Geschäft – gern erfahrener Sales Manager

Die S-International Niedersachsen Bremen GmbH & Co. KG ist ein junges und aufstrebendes Unternehmen innerhalb der Sparkassen-Finanzgruppe. In dem Gemeinschaftsunternehmen von fünf Sparkassen – in Niedersachsen und Bremen – bündeln wir das Wissen und die Beratungskompetenz zu wettbewerbsfähigen Leistungen im Auslandsgeschäft sowie dem Zins-, Währungs- und Rohstoffmanagement. Dabei prägen Schnelligkeit, Dynamik und Flexibilität unsere Firmenphilosophie. Es gilt, gemeinsam unsere Marktposition als spezialisierter Dienstleister im internationalen Geschäft auszubauen.

Vor diesem spannenden Hintergrund suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen **Berater (w/m/d) für das internationale Firmenkundengeschäft** – mit Zuständigkeit für die Sparkasse Lüneburg sowie für die Sparkasse Harburg-Buxtehude.

### Deine Vorteile

- Unternehmerischer Freiraum, um viel zu bewegen und Know-how eigenverantwortlich und selbstständig anzuwenden
- Individuell auf Dich zugeschnittene Einarbeitung
- Ein unbefristeter Arbeitsvertrag sowie 30 Tage Urlaub
- Eine zukunftsorientierte Personalentwicklung mit attraktiven Weiterbildungsmöglichkeiten
- Fairness im Umgang, Kompetenz in der Sache, flache Hierarchien und ein kollegiales, offenes Arbeitsklima mit Du-Kultur
- Für Deine Work-Life-Balance: flexible Arbeitszeit- bzw. Arbeitsplatzregelungen und Optionen zum mobilen Arbeiten
- Gute technische Ausstattung wie z. B. Dienst-iPhone mit Privatnutzung
- Attraktives Vergütungspaket mit fixen sowie variablen Bestandteilen sowie umfangreichen Sozialleistungen, wie beispielsweise eine geförderte betriebliche Altersvorsorge, vermögenswirksame Leistungen und Budget für Gesundheitsleistungen
- Wähle zwischen weiteren Benefits: SpenditCard, E-Bike-Leasing oder Hansefit

### Deine Aufgabenschwerpunkte

Du berätst – fachlich und strategisch vertrieblich – die Firmenkunden der Sparkasse in allen Themen des Auslandsgeschäfts – Außenhandelsfinanzierungen, Währungsmanagement, Dokumentengeschäft, Auslandszahlungsverkehr, Forfaitierungen, Factoring etc. und sicherst so die **optimale Kundenbetreuung** und den **Ausbau des Geschäfts** gleichermaßen. Du bist erster Ansprechpartner (w/m/d) der Firmenkundenberater und unterstützt diese beim Ausbau der Marktanteile in den Produkten des Internationalen Firmenkundengeschäfts mit eigener Ertragsverantwortung:

- Eigenständig und im Team erarbeitest Du auf den Kunden zugeschnittene Finanzierungslösungen und Konzepte zur Optimierung von Finanzstrukturen und Finanzflüssen – Liquidität und Rentabilität des Kunden stehen im Fokus.
- Vertriebsstark betreust Du unsere Kunden und setzt Dein gutes Gespür für Menschen, Produkte und Marktsituation erfolgreich ein, um langfristige Kundenbeziehungen aufzubauen.
- Du agierst im Tandem mit den Firmenkundenbetreuern als feste Ansprechperson des Kunden – von der Vorbereitung der ersten Beratungstermine bis zur umfassenden Begleitung der Firmenkunden bei ihren internationalen Projekten.
- Du übernimmst die Ertragsverantwortung für Dein Produktportfolio und wirkst aktiv an der Weiterentwicklung unserer Vertriebsstrategien mit.
- Fördere aktiv den Ausbau unserer Marktposition und der steten Vertiefung unserer spezifischen Kernkompetenz im internationalen Geschäft! Von zentraler Vertriebsaktion bis Netzwerkveranstaltung – Du bist dabei!

### Dein Profil

- Du kannst aus unterschiedlichen Richtungen kommen – als Bankkaufmann / Bankfachwirt (w/m/d) aus dem Firmenkundengeschäft der Bankbranche bzw. Finanzwirtschaft oder aus dem operativen internationalen Geschäft – z. B. als Groß- und Außenhandelskaufmann / Betriebswirt (w/m/d) mit Erfahrung in der Reederei-Branche, der internationalen Logistik oder international agierenden Handels- oder Produktionsunternehmen.
- Entscheidend sind Deine vertrieblichen Fähigkeiten als Sales Manager / Key Account Manager und Dein Know-how im internationalen Finanzgeschäft / Trade Finance – Akkreditive, Working Capital oder Supply Chain Finance sind Themen, in denen Du glänzt.
- Eloquent und argumentationsstark überzeugst Du in der Kommunikation sowohl auf Deutsch als auch auf Englisch.
- Du bist digital affin, arbeitest teamorientiert und bist motiviert, in einem wachstumsstarken Umfeld Deinen Beitrag zu leisten.
- Reisebereitschaft: Es macht Dir nichts aus, zwischen den oben genannten Sparkassen-Standorten zu pendeln.

## Deine Bewerbung

Haben wir Dein Interesse geweckt? Für alle Fragen stehen Dir Adriane Abendroth und Stefan Lengning unter 04131 / 274 700 - 164 gerne zur Verfügung oder Du bewirbst Dich direkt: [jobs@s-inb.de](mailto:jobs@s-inb.de)

S-International Niedersachsen Bremen GmbH & Co. KG  
Geeren 26/28  
28195 Bremen

