



Leitung (m/w/d) FirmenCenter

Immer in Bewegung, spontan und einfach anders: Berlin ist eine lebendige Stadt voller vielfältiger Menschen und die Berliner Sparkasse seit mehr als 200 Jahren mitten drin.

Wir sind der größte Finanzdienstleister in Berlin, eine Arbeitgeberin, die in der Region aktiv ist und Gutes tut – an dem Ort, wo du lebst und arbeitest. Hier triffst du ständig auf neue Leute, neue Themen, neue Herausforderungen. Ob im Geschäft mit Privat- und Firmenkunden/innen oder in der Immobilienfinanzierung sowie in den verschiedenen Bereichen der Berliner Sparkasse – hier bei uns kannst du deine Talente zeigen.

Hier ist dein Job. So vielfältig wie du.

Bewirb dich online.

<https://sparkasse.mein-check-in.de/berliner-sparkasse/position-120341>

Deine Ansprechpartnerin:
Miriam Schleicher
Telefon: 030 869 858476
berliner-sparkasse.de/job



Unser Angebot

Ein spannender, abwechslungsreicher Job mit zahlreichen **Entwicklungs- und Aufstiegsmöglichkeiten**, in einem wirtschaftlich stabilen Umfeld, in dem Arbeiten Spaß macht.

- **Flexible Arbeitszeiten & Mobiles Arbeiten** für eine ausgezeichnete Work-Life-Balance sowie zusätzliche freie Tage (24.12. und 31.12.) – Vollzeit auch in Teilzeit möglich.
- Eine **attraktive Vergütung** – 13. Gehalt, Vermögenswirksame Leistungen und weitere Sozialleistungen.
- **Standortgarantie Berlin** mit optimaler Verkehrsanbindung.
- Ein **kostenloses Girokonto** und weitere Produkte mit Vergünstigungen sowie Mitarbeiterangebote von starken Partnern.
- **Weitere Benefits:** Betriebliche Altersversorgung, Work-Life-Service des Fürstenberg Instituts, Eltern-Kind-Büro, vielfältige Kunst-, Kultur- und Sportangebote sowie Essenszuschüsse.

Dein Job

In der Leitung des FirmenCenters Treptow-Köpenick hast du die verantwortungsvolle Aufgabe, dein Team zu führen und den Erfolg deines Standortes zu steuern. Du bist das Gesicht am Markt und im Kiez - denn du bist Berliner Sparkasse.

Zu deinem breiten und interessanten Aufgabenspektrum gehören insbesondere

- **Firmenkundenexpertise:** Du bist erste/r Ansprechpartner/in für dein Team in allen Fragen rund um Produkte, Beratung und strategische Ausrichtung im Segment Gewerbe- und Firmenkunden.
- **Führung & Coaching:** Du übernimmst die Führung und Entwicklung deines Teams, förderst individuelle Stärken und sorgst für eine kontinuierliche Weiterentwicklung.
- **Verantwortung für Ergebnisse:** Du trägst die Verantwortung für die Vertriebszahlen und den Erfolg deines Standortes.
- **Team- und Kundenorientierung:** Du förderst eine starke Teamkultur und ein kundenorientiertes Denken bei deinen Mitarbeitenden, um unseren teamorientierten Vertriebsansatz weiter zu stärken.
- **Netzwerkaufbau:** Du baust interne und externe Netzwerke aus, sowohl innerhalb unseres Unternehmens als auch zu Kooperationspartnern und Drittanbietern.
- **Entscheidungsfindung:** Du triffst Entscheidungen zu Kreditlinien und Konditionen und bereitest strategische Entscheidungen für die verantwortlichen Kompetenzträger vor.
- **Portfoliomanagement:** Du arbeitest aktiv an der Optimierung und Weiterentwicklung des zugeordneten Kundenportfolios.



- **Risikomanagement:** Du entwickelst und setzt präventive Maßnahmen zur Vermeidung von Kreditausfällen um und erkennst Risiken frühzeitig.
- **ESG & Transformation:** Du begeisterst dich für die Integration von ESG-Aspekten in die Geschäftsstrategien unserer Kunden und Kundinnen und begleitest sie aktiv und mit viel Engagement auf ihrem Transformationsweg zu mehr Nachhaltigkeit und verantwortungsbewusstem Wirtschaften.

Dein Profil

- Du bist Bankkaufmann (m/w/d) und hast Erfahrung im Segment gewerbliche Gewerbe- und Firmenkunden.
- Du bringst Führungserfahrung mit und hast ggf. auch bereits in Projekten mitgearbeitet.
- Du brennst für den Vertrieb und gibst dein Know-how und deine Expertise gern an andere weiter, um diese auf kollegiale Art zu fördern und weiterzuentwickeln.
- Du hast durch deine ausgeprägte kommunikative und souveräne Art ein gutes Händchen im Umgang mit Menschen.