



Leitung (m/w/d) Medialer Vertrieb in der Geschäftskundenberatung

Immer in Bewegung, spontan und einfach anders: Berlin ist eine lebendige Stadt voller vielfältiger Menschen und die Berliner Sparkasse seit mehr als 200 Jahren mitten drin.

Wir sind der größte Finanzdienstleister in Berlin, eine Arbeitgeberin, die in der Region aktiv ist und Gutes tut – an dem Ort, wo du lebst und arbeitest. Hier triffst du ständig auf neue Leute, neue Themen, neue Herausforderungen. Ob im Geschäft mit Privat- und Firmenkunden/innen oder in der Immobilienfinanzierung sowie in den verschiedenen Bereichen der Berliner Sparkasse – hier bei uns kannst du deine Talente zeigen.

Hier ist dein Job. So vielfältig wie du.

Unser Angebot

Ein spannender, abwechslungsreicher Job mit zahlreichen **Entwicklungs- und Aufstiegsmöglichkeiten**, in einem wirtschaftlich stabilen Umfeld, in dem Arbeiten Spaß macht.

- Flexible Arbeitszeiten & Mobiles Arbeiten für eine ausgezeichnete Work-Life-Balance sowie zusätzliche freie Tage (24.12. und 31.12.) - auch in Teilzeit.
- Eine **attraktive Vergütung** – 13. Gehalt, Vermögenswirksame Leistungen und weitere Sozialleistungen sowie hoher Zuschuss zum ÖPNV.
- **Standortgarantie Berlin** mit optimaler Verkehrsanbindung.
- Ein **kostenloses Girokonto** und weitere Produkte mit Vergünstigungen sowie Mitarbeiterangebote von starken Partnern.
- **Weitere Benefits:** Betriebliche Altersversorgung, Work-Life-Service des Fürstenberg Instituts, Eltern-Kind-Büro, vielfältige Kunst-, Kultur- und Sportangebote sowie Essenszuschüsse.

Dein Job

Als Leiterin oder Leiter im BusinessCenter in unserer modernen Homebase Berlin - Johannisthal arbeitest du in einem Führungsteam gemeinsam mit deinen Mitarbeitenden daran, Geschäftskunden medial zu begeistern und kompetente, maßgeschneiderte Lösungen anzubieten.

Zu deinen zukünftigen Aufgaben gehören:

- Du führst ein motiviertes Team von rund 10 Mitarbeitenden, förderst deren Entwicklung und gestaltest den personellen Aufbau aktiv mit.
- Du treibst unsere digitale Vertriebsstrategie voran, stärkst unseren teamorientierten Vertriebsansatz und verantwortest die Vertriebsergebnisse.
- Du planst und steuerst digitale Vertriebskampagnen und analysierst den Erfolg, um kontinuierliche Verbesserungen zu erzielen.
- Du steuerst die Erreichbarkeit und Terminalastung deines Teams.
- Du baust die abteilungsübergreifende Zusammenarbeit aus, um eine ganzheitliche und effektive Ausrichtung unseres digitalen Vertriebs sicherzustellen.



Bewirb dich online.

<https://sparkasse.mein-check-in.de/berliner-sparkasse/position-111114>

Deine Ansprechpartnerin:

Andrea Lorisch
Telefon:030 869 86133

berliner-sparkasse.de/job



Dein Profil

- Du bist Bankkaufmann (m/w/d) und hast Erfahrung in der Führung von Mitarbeitenden.
- Du brennst für den medialen Vertrieb, besitzt eine starke Affinität zu digitalen Technologien und gibst dein Know-how und deine Expertise gern an andere weiter.
- Du bist eine kommunikative und durchsetzungsstarke Persönlichkeit und begeisterst deine Gesprächspartnerinnen und Gesprächspartner mit deiner überzeugenden Art.
- Du verfügst wünschenswerterweise über Erfahrungen im Bereich Geschäftskunden und die Sachkunde gem. §5 VersVermV (IDD).