



Kundenbetreuung Relationshipmanagement Unternehmerkunden im Private Banking (m/w/d)

Immer in Bewegung, spontan und einfach anders: Berlin ist eine lebendige Stadt voller vielfältiger Menschen und die Berliner Sparkasse seit mehr als 200 Jahren mitten drin.

Wir sind der größte Finanzdienstleister in Berlin, eine Arbeitgeberin, die in der Region aktiv ist und Gutes tut – an dem Ort, wo du lebst und arbeitest. Hier triffst du ständig auf neue Leute, neue Themen, neue Herausforderungen. Ob im Geschäft mit Privat- und Firmenkunden/innen oder in der Immobilienfinanzierung sowie in den verschiedenen Bereichen der Berliner Sparkasse – hier bei uns kannst du deine Talente zeigen.

Hier ist dein Job. So vielfältig wie du.

Bewirb dich online.

<https://sparkasse.mein-check-in.de/berliner-sparkasse/position-111015>

Deine Ansprechpartnerin:
Ute Geilmann
Telefon: 030 869 82314

berliner-sparkasse.de/job



Unser Angebot

Ein spannender, abwechslungsreicher Job mit zahlreichen **Entwicklungs- und Aufstiegsmöglichkeiten**, in einem wirtschaftlich stabilen Umfeld, in dem Arbeiten Spaß macht.

- **Flexible Arbeitszeiten & Mobiles Arbeiten** für eine ausgezeichnete Work-Life-Balance sowie zusätzliche freie Tage (24.12. und 31.12.) – Vollzeit auch in Teilzeit möglich.
- Eine **attraktive Vergütung** – 13. Gehalt, Vermögenswirksame Leistungen und weitere Sozialleistungen.
- **Standortgarantie Berlin** mit optimaler Verkehrsanbindung.
- Ein **kostenloses Girokonto** und weitere Produkte mit Vergünstigungen sowie Mitarbeiterangebote von starken Partnern.
- **Weitere Benefits:** Betriebliche Altersversorgung, Work-Life-Service des Fürstenberg Instituts, Eltern-Kind-Büro, vielfältige Kunst-, Kultur- und Sportangebote sowie Essenszuschüsse.
- **Hochwertige Qualifizierung** für deine persönliche Weiterentwicklung

Dein Job

In einem dynamischen Umfeld mit kreativen Leuten verstärkst du unser hochangesehenes und qualifiziertes Relationshipmanagement für Unternehmerkunden im Private Banking

- Du berätst hochvermögende Kund:innen der Berliner Sparkasse
- Du legst eine ganzheitliche Strategie mit den Kund:innen fest und setzt sie um
- Du übernimmst die Ergebnisverantwortung für die gesamte Kundenbeziehung (Vermögensverwaltung, Einlagenmanagement, Versicherungen, Finanzierungsgeschäft, Immobilienvermittlung)
- Du intensivierst permanent deine Kundenverbindungen
- Für deine ganzheitliche Beratung bindest du interne, sowie externe Spezialisten mit ein
- Du verantwortest die Akquisition neuer Kund:innen unter Etablierung und Ausbau eines internen und externen Netzwerkes

Dein Profil

- Du bringst Kenntnisse aller im Tätigkeitsfeld angebotener Produkte und Dienstleistungen mit



- Du hast umfangreiche betriebswirtschaftliche Kenntnisse idealerweise einen betriebswirtschaftlichen Abschluss oder eine abgeschlossenen Bankkauffrau/-mann-Ausbildung
- Du verfügst über eine langjährige Praxiserfahrung im Private Banking
- Du hast ein herausragendes Kommunikations- und Qualitätsverhalten
- Du verhandelst sicher in kritischen und komplexen Situationen
- Du verbesserst permanent deine Beratungskompetenz
- Du bist ein Teamplayer