



Senior Firmenkundenberater (m/w/d) Branchen

Immer in Bewegung, spontan und einfach anders: Berlin ist eine lebendige Stadt voller junger Menschen und die Berliner Sparkasse seit mehr als 200 Jahren mitten drin.

Wir sind der größte Finanzdienstleister in Berlin, eine Arbeitgeberin, die in der Region aktiv ist und Gutes tut – an dem Ort, wo du lebst und arbeitest. Hier triffst du ständig auf neue Leute, neue Themen, neue Herausforderungen. Ob im Geschäft mit Privat- und Firmenkunden/innen oder in der Immobilienfinanzierung sowie in den verschiedenen Bereichen der Berliner Sparkasse – hier bei uns kannst du deine Talente zeigen.

Hier ist dein Job. So vielfältig wie du.

Bewirb dich online.

<https://sparkasse.mein-check-in.de/berliner-sparkasse/position-104834>

Deine Ansprechpartnerin:
Katja Dörr
Telefon: 030 869 53240
berliner-sparkasse.de/job

Unser Angebot

Ein spannender, abwechslungsreicher Job mit zahlreichen **Entwicklungs- und Aufstiegsmöglichkeiten**, in einem wirtschaftlich stabilen Umfeld, in dem Arbeiten Spaß macht.

- **Flexible Arbeitszeiten & Mobiles Arbeiten** für eine ausgezeichnete Work-Life-Balance sowie zusätzliche freie Tage (24.12. und 31.12.) - auch in Teilzeit.
- Eine **attraktive Vergütung** – 13. Gehalt, Vermögenswirksame Leistungen und weitere Sozialleistungen.
- **Standortgarantie Berlin** mit optimaler Verkehrsanbindung.
- Ein **kostenloses Girokonto** und weitere Produkte mit Vergünstigungen sowie Mitarbeiterangebote von starken Partnern.
- **Weitere Benefits:** Betriebliche Altersversorgung, Work-Life-Service des Fürstenberg Instituts, Eltern-Kind-Büro, vielfältige Kunst-, Kultur- und Sportangebote sowie Essenszuschüsse.

Dein Job

Der Bereich Privat- und Firmenkunden ist zuständig für die ganzheitliche und umfassende Beratung und Betreuung unserer Kunden. Die FirmenCenter Branchen stehen für die Akquisition von Neukunden und die kompetente Beratung der Kunden insbesondere bei der Finanzierungsgestaltung von sowohl standardisierten, individuellen als auch komplexen Vorhaben. Unsere Branchenkompetenz fokussiert sich auf: Digitalwirtschaft, Handwerk, StartUp, Medien- und Kreativwirtschaft sowie Einzelhandel und Gastgewerbe. Wenn du Interesse an spannenden Herausforderungen mit interessanten Kunden hast, bist du bei uns genau richtig. Zu deinen Aufgaben gehören :

- Ansprechen von Zielkunden sowie Aufbau einer persönlichen Kundenbindung zu bisher nicht betreuten Kunden
- Strukturiertes Beraten und systematisches Betreuen zugeordneter Kunden im mittelständischen Firmenkundengeschäft
- Erkennen von Potenzialadressen und Gewinnen von Neukunden zur Sicherung und Ausweitung der Marktanteile
- Verkaufen aller Produkte und Dienstleistungen der Bank, der Kooperationspartner und von Drittanbietern
- Strukturieren von individuellen Finanzierungskonzepten und komplexen Finanzierungen
- Entscheiden von Kreditlinien und Konditionen



- Vorbereiten und Votieren von Entscheidungen für Kompetenzträger
- Durchführen und Entwickeln von Maßnahmen zum Abbau bzw. zur Vermeidung von Kreditausfallrisiken
- Entwickeln und Umsetzen von Betreuungsstrategien
- Teilnehmen an Netzwerk-/Kundenveranstaltungen, Messen etc.
- Leiten von (Teil-)Projekten und (Teil-)Vorhaben
- Mitarbeiten in Projekten und Vorhaben

Dein Profil

- Du hast gute Produkt- und Fachkenntnisse im Firmenkundengeschäft.
- Du hast gute Kenntnisse der Bankbetriebswirtschaft.
- Du hast eine mind. 3-jährige Praxiserfahrung in der Betreuung von Firmenkunden.
- Du hast entsprechende Sachkundenachweise über die Berufsqualifikation gem. §5 VersVermV (IDD).
- Du hast ein gutes kundenorientiertes, verkäuferisches und akquisitorisches Verhalten und bringen gute Verhandlungssicherheit mit.
- Du verfügst über ein sehr gutes risikobewusstes Verhalten.
- Du verfügst idealerweise über Englische Sprachkenntnisse.

In Bezug auf Zeit und Raum der Betreuungstätigkeit ist eine hohe Flexibilität erforderlich.



