

Sie suchen die Herausforderung in einem verantwortungsvollen Aufgabengebiet und möchten Ihr Talent für den Vertrieb unter Beweis stellen? Bewerben Sie sich in Voll- oder Teilzeit jetzt als

Vermögensberater (m/w/d)

Ihre Aufgaben

- Aktive Ansprache, Verantwortung und bedarfsgerechte Betreuung von zugeordneten Vermögenskunden
- Realisierung qualitativ hochwertiger Beratungen mit dem Sparkassen Finanzkonzept –über sämtliche Beratungskanäle
- Neukundenakquisition

Das bringen Sie mit

- Mehrjährige Erfahrungen in der Privatkundenberatung mit fundierten Erfolgsnachweisen
- Im Kundendialog überzeugen Sie mich Ihrer Authentizität, Souveränität und Ihrem Selbstbewusstsein
- Sie setzen strukturierte Beratungsunterstützungen ein, sind abschlussorientiert und berücksichtigen dabei die Kundenbedürfnisse und aktuelle Markttrends
- Erfolgreich abgeschlossene Ausbildung zum Sparkassen-/ Bankfachwirt oder -betriebswirt bzw. abgeschlossenes Bachelor Studium
- Sie haben das Fachseminar Individualkundenbetreuung oder eine vergleichbare Qualifikation erfolgreich absolviert

Jetzt bewerben! Bis zum 16. Februar 2025

Profitieren Sie jetzt von tollen Entwicklungschancen mit der Möglichkeit zur Qualifikation zum Financial Consultant!



www.sparkasse-wilhelmshaven.de/karriere



Ansprechpartner

Christian Schwarte, Bereich Personal
christian.schwarte@sparkasse-wilhelmshaven.de, 04421/401-313

Kim Plorin, Bereich Personal
kim.plorin@sparkasse-wilhelmshaven.de, 04421/401-310



Gute Gründe Teil unseres Teams zu werden.

Profitieren auch Sie von einem eigenen Arbeitslaptop, von 32 Tagen Urlaub, Benefits wie Hansefit, Fahrradleasing, betrieblicher Altersvorsorge uvm., Urlaubskauf, der Vereinbarkeit von Beruf und Familie, einem zuverlässigen und sicheren Arbeitgeber, einer strukturierten Einarbeitung und chancenreichen, individuellen Entwicklungsmöglichkeiten, einem umfassenden Weiterbildungsangebot und einer attraktiven Vergütung unter Berücksichtigung Ihrer Vorkenntnisse