



Bereit für etwas Neues?

Wir glauben an eine Arbeitswelt, in der Menschen sich **selbst verwirklichen** und ihre Potenziale entfalten - weil's um mehr als Geld geht. **Nähe, Fairness, Nachhaltigkeit** und **Respekt** sind für uns gelebte Werte für ein erfolgreiches **Miteinander**. Unser besonderer **Spirit** zeigt sich auch im Umgang miteinander - nämlich per **du**.

Daher suchen wir Menschen, die sich für **unsere Mission** begeistern, mit ihrem Können unser **Team** bereichern und gemeinsam einen **positiven Beitrag** leisten wollen. Wir bieten dir die Möglichkeit, deine **Fähigkeiten** und **Talente** einzusetzen, um gemeinsam mit uns an unserer Erfolgsgeschichte anzuknüpfen.

Willkommen bei der Sparkasse zu Lübeck AG - eine moderne und zukunftsorientierte Bank und stolz darauf, seit über 200 Jahren für unsere Kund:innen und Mitarbeitenden da zu sein und gleichzeitig mit modernen Lösungen die Zukunft zu gestalten.

Verstärke unser Team der **Abteilung Privatkunden** ab sofort in der

Kundenbetreuung oder Kundenberatung wahlweise für unseren stationären oder digitalen Vertrieb

Worauf darfst du dich freuen?

- Mitarbeit in einem verantwortungsvollen Bereich und umfassende, **individuelle Personalentwicklung & Weiterbildungsmöglichkeiten**
- Du nimmst anspruchsvolle Aufgaben in einer **modernen, zukunftsorientierten** Sparkasse wahr und kümmerst dich um die finanziellen Anliegen deiner Kund:innen
- **Flexible Arbeitszeiten** und die Wahl zwischen **Teilzeit** und **Vollzeit**, kombiniert mit der Möglichkeit von **mobilem Arbeiten** – so kommen auch Freizeit und Familie nicht zu kurz
- Eine leistungsgerechte, **attraktive Vergütung** im Bankentarif der Privatbanken
- Unsere **WertSchätze** (Benefits) für unsere Mitarbeitenden – [hier](#) findest du mehr!

Wie könnte dein neuer Arbeitsalltag aussehen?

- Du berätst **ganzheitlich** deine persönlich zugeordneten Kund:innen und gehst im **persönlichen Gespräch** oder über die **digitalen Kanäle** (Telefon, Beraterchat, Screen-Sharing, Videoberatung, WhatsApp oder Mail) auf die individuellen Bedürfnisse und Wünsche ein
- Du vertreibst eigenverantwortlich die **Produktpalette** im Privatkundengeschäft und sorgst für eine selbstständige Erfüllung der **persönlichen Ziele**; dabei erkennst und nutzt du entsprechende **Cross-Selling** Ansätze
- Du nutzt erfolgreich bestehende Beziehungen zu Kund:innen und deine **kommunikativen Fähigkeiten** zum Ausbau dieser mit dem Ziel der langfristigen Zusammenarbeit

Womit überzeugst du uns?

- Eine **abgeschlossene Bankausbildung**, eventuell hast du schon erste **praktische Erfahrungen** in der Beratung sammeln können
- Begeisterung für den Vertrieb, ein gelebter Servicegedanke und die Einstellung, dass die **Beratung ein Erlebnis** sein kann
- Du überzeugst durch deine **Menschlichkeit** und glänzt mit deiner Fachkompetenz
- Nicht nur deine Kund:innen, sondern auch deine Kolleg:innen schätzen dich für deine **Freundlichkeit** und dein **Engagement**

Klingt spannend?

Dann freuen wir uns, wenn du **Teil eines erfolgreichen, wachsenden Teams** werden möchtest. Deine Bewerbung sendest du uns über unser [Karriereportal](#).

Deine Fragen zur ausgeschriebenen Stelle beantwortet dir gerne unser Leiter Abteilung Privatkunden **Philipp** Pluschkat unter 0451 147-711 und unsere Personalreferentin **Bianca** Klüssendorf unter 0451 147-229.