

## Vermögensberater (m/w/d)

Die Sparkasse Hildesheim Goslar Peine ist ein modernes Unternehmen mit einer Bilanzsumme von rund 9 Mrd. Euro und über 85 Standorten. Als drittgrößte Sparkasse Niedersachsens mit ca. 1.250 Beschäftigten sichern wir unseren Erfolg als klarer Marktführer in der Region. Die Festigung der führenden Marktposition und die dauerhafte Zufriedenheit der Kundinnen und Kunden bestimmen unsere strategische Ausrichtung.

Die Region Hildesheim, Goslar und Peine mit über 500.000 Einwohnerinnen und Einwohnern liegt in einer landschaftlich reizvollen Umgebung mit hohem Freizeit- und Erholungswert sowie guter Anbindung an die Landeshauptstadt Hannover. Alle weiterführenden Schulen sind vorhanden.

Unsere Vermögensberaterinnen und Vermögenberater sind Teil eines Geschäftsstellenteams. Für unsere Geschäftsstelle in Hohenhameln suchen wir einen **Vermögensberater (m/w/d)**.

### Ihre Aufgabenschwerpunkte

- Sie beraten Ihnen zugeordnete vermögende Privatkundinnen und -kunden strukturiert und ganzheitlich. Dabei stehen die Lebensphasen und die individuellen Kundenbedürfnisse stets im Mittelpunkt.
- Akquisitionsimpulse erhalten Sie aus Ihren eigenen Erfahrungen aus der Kundenbeziehung, dem OSPlus Ereignissystem und den Vertriebskampagnen.
- Sie nutzen jeden Kontakt zur Informationsgewinnung, um Ihre Kundinnen und Kunden und deren Bedürfnisse noch besser kennenzulernen. Im Dialog erkennen Sie auch Cross-selling-Chancen und nutzen diese konsequent.
- Neben dem Ausbau vorhandener Marktpotenziale gehört auch die Akquise von Neukundinnen und -kunden zu Ihrem Aufgabenspektrum.
- Sie integrieren das Thema Nachhaltigkeit in die Beratung Ihrer Kundinnen und Kunden.

### Wir suchen Sie, wenn Sie

- fundierte Kenntnisse und Erfahrung in der Vermögensberatung haben oder über umfassende Kenntnisse in der Privatkundenberatung verfügen und nun den nächsten Karriereschritt anstreben.
- Menschen lösungsorientiert beraten und mit unterschiedlichen Menschen dauerhafte, vertrauensbasierte Beziehungen gestalten können.
- Freude an einer eigenständigen und strukturierten Arbeitsweise mit hoher Ergebnisorientierung haben und gleichzeitig ein Teamplayer sind.
- sich aktiv und beharrlich für Ihre Ziele engagieren und Spaß am Vertrieb haben.

### Als Basis hierfür dient Ihnen

die Qualifikation Sparkassen- bzw. Bankfachwirt:in mit entsprechender Berufserfahrung. Idealerweise verfügen Sie bereits über eine weitere Zusatzqualifikation, z. B. dem Abschluss des Fachseminars für Individualkundenbetreuung oder einem vergleichbaren Abschluss.

### Unser Angebot

Versprechen können wir Ihnen anspruchsvolle Aufgaben mit einem entsprechenden Verantwortungsrahmen sowie eine der Position angemessene Vergütung nach TVöD mit leistungsorientierten Komponenten und weiteren Sozialleistungen. Moderne Regelungen zum mobilen Arbeiten runden die individuellen Gestaltungsmöglichkeiten Ihrer Tätigkeiten ab.

### Sie finden sich in diesem Profil wieder?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagefähige Online-Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres möglichen Eintrittstermins. Ihre Bewerbung nehmen wir über unser Online-Bewerbungsportal unter [www.sparkasse-hgp.de/karriere](http://www.sparkasse-hgp.de/karriere) entgegen.

Fragen zu dieser Stelle beantwortet Ihnen gern Herr Dirk Rauls (Geschäftsstellenleiter Hohehameln) unter Tel. 05121 871-4727 oder per E-Mail unter [dirk.rauls@sparkasse-hgp.de](mailto:dirk.rauls@sparkasse-hgp.de).

Als Ansprechpartnerin für den Bereich Personal steht Ihnen für diese Ausschreibung Frau Claudia Henke (Beraterin für Personalberatung und -entwicklung) unter Tel. 05121 871-3242 oder per E-Mail unter [claudia.henke@sparkasse-hgp.de](mailto:claudia.henke@sparkasse-hgp.de) zur Verfügung.