



Wir sind in unserem Geschäftsgebiet mit einer Bilanzsumme von rund 1,8 Mrd. Euro und 250 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern ein bedeutender Arbeitgeber und unangefochtener Marktführer.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir einen

Mitarbeiter (m/w/d) für unser Vertriebsmanagement.

Sie sind ein Vertriebsprofi mit Leidenschaft, haben Freude im Umgang mit Menschen und sind bereit für eine neue Herausforderung im Vertriebsmanagement? Dann nehmen Sie sich unbedingt ein paar Minuten Zeit, um unser Angebot zu entdecken.

Auf diese Aufgaben können Sie sich freuen:

- ✓ Sie betreuen unsere privaten Kundensegmente und Zielgruppen im Abgleich zu den zentralen Empfehlungen in der Sparkassen-Finanzgruppe. Dazu führen Sie regelmäßig die Kunden- und Zielgruppensegmentierung durch und koordinieren die Überleitungen der Kundinnen und Kunden.
- ✓ Sie gestalten aktiv das Produktangebot für unsere Kundinnen und Kunden und sind Impulsgeber/Gesprächspartner für den Vertrieb und die Produktmanager.
- ✓ Sie begleiten die Weiterentwicklung unserer Vertriebs- und Beratungskonzepte. Dazu gehört insbesondere die fachliche und konzeptionelle Verantwortung für das S-Finanzkonzept und seiner Detailanalysen (z. B. Beratungsprozess Anlageberatung).
- ✓ Sie unterstützen unsere Beraterinnen und Berater mit Ihren Ideen, die privaten Beratungskonzepte erfolgreich im Vertrieb einzusetzen.
- ✓ Sie verantworten die Gestaltung und Anpassung unserer privaten Zielgruppenkonzepte (z. B. Nachwuchskundinnen und -kunden) und unterstützen unsere Beraterinnen und Berater bei der erfolgreichen vertrieblichen Umsetzung.
- ✓ Sie arbeiten aktiv mit in Projekten zu Ihrem Aufgabenfeld.

Besitzen Sie auch Erfahrung im Umgang mit gewerblichen Kundinnen und Kunden? Bringen Sie diese gerne bei uns ein und entwickeln Sie Ihre Kenntnisse weiter.

Das bringen Sie mit:

- ✓ Sie waren – oder sind noch immer – erfolgreich im Vertrieb und haben Erfahrungen in der Beratung von Kundinnen und Kunden gesammelt.
- ✓ Sie kommunizieren gerne mit Ihren Kolleginnen und Kollegen und arbeiten mit ihnen zusammen, um sie bei ihrer täglichen Arbeit in der Beratung zu unterstützen.
- ✓ Sie sind ergebnis- und lösungsorientiert.
- ✓ Sie sind kreativ und offen für Neues.

Wir bieten Ihnen:

- ✓ abwechslungsreiche Aufgaben in einem engagierten und motivierten Team
- ✓ eine fundierte Einarbeitung und Möglichkeiten der Weiterbildung
- ✓ eine unbefristete Festanstellung in Voll- oder Teilzeit
- ✓ ein attraktives Einkommen nach dem TVÖD
- ✓ Möglichkeiten zur mobilen Arbeit
- ✓ eine arbeitgeberfinanzierte betriebliche Altersvorsorge
- ✓ Arbeitszeitmodelle, die Familie und Beruf gut vereinbaren
- ✓ 32 Tage Urlaub und Ankauf von weiteren Urlaubstagen
- ✓ ein umfangreiches Gesundheitsmanagement

Sie haben Interesse? Dann freuen wir uns auf Ihre Online-Bewerbung bis 21.05.2024 unter www.ksk-melle.de/stellenangebote.

Für vertrauliche Informationen stehen Ihnen unser Abteilungsleiter Vertriebsmanagement, Franz-Josef Harmann (Telefon 05422 102-5954) sowie unsere Personalleiterin, Kerstin Toepfer (Telefon 05422 102-5953), gerne zur Verfügung.